



**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIA  
FINANSOWE  
GRUPY KAPITAŁOWEJ EOBUWIE.PL S.A.  
ZA LATA OBROTOWE  
01.01.2016– 31.12.2016  
ORAZ 01.01.2017– 31.12.2017**

## Spis treści

Skonsolidowane sprawozdania z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów .....	3
Skonsolidowane sprawozdania z sytuacji finansowej .....	4
Skonsolidowane sprawozdania z przepływów pieniężnych .....	5
Skonsolidowane sprawozdania ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym .....	6
Noty objaśniające .....	7
1    Informacje ogólne.....	7
2    Segmenty oraz przychody z działalności .....	13
3    Noty objaśniające do sprawozdania z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów .....	17
4    Zadłużenie, zarządzanie kapitałem i płynnością .....	23
5    Noty objaśniające do sprawozdania z sytuacji finansowej.....	26
6    Noty pozostałe .....	32

### Skonsolidowane sprawozdania z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów

NOTA		2017	2016
<b>2</b>	Przychody ze sprzedaży	611 653,6	302 995,1
<b>3.1</b>	Koszt własny sprzedaży	(370 446,9)	(178 856,9)
	<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>241 206,7</b>	<b>124 138,2</b>
<b>3.1</b>	Koszty funkcjonowania sklepów	(1 704,4)	(1 021,0)
<b>3.1</b>	Pozostałe koszty sprzedaży	(158 230,8)	(68 424,4)
<b>3.1</b>	Koszty ogólnego zarządu	(10 993,9)	(6 966,2)
<b>3.3</b>	Pozostałe koszty i przychody operacyjne	2 149,3	252,5
	<b>Zysk na działalności operacyjnej</b>	<b>72 426,9</b>	<b>47 979,1</b>
<b>3.3</b>	Przychody finansowe	92,4	2,0
<b>3.3</b>	Koszty finansowe	(2 757,7)	(902,0)
	<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>69 761,6</b>	<b>47 079,1</b>
<b>3.4</b>	Podatek dochodowy	(12 541,0)	(9 139,4)
	<b>ZYSK NETTO (całość przypisana akcjonariuszom jednostki dominującej)</b>	<b>57 220,6</b>	<b>37 939,7</b>
	<b>Pozostałe dochody całkowite</b>		
	Podlegające przeklasyfikowaniu do wyniku - różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	144,4	48,5
	Niepodlegające przeklasyfikowaniu do wyniku - zyski/straty aktuarialne	(10,2)	(9,3)
	<b>ŁĄCZNE CAŁKOWITE DOCHODY (całość przypisana akcjonariuszom jednostki dominującej)</b>	<b>57 354,8</b>	<b>37 978,9</b>
	<b>Średnia ważona liczba akcji zwykłych (tys. szt.)</b>	10 000,0	10 000,0
	<b>Zysk na akcję podstawowy (w PLN)</b>	5,7	3,8
	<b>Zysk na akcję rozwodniony (w PLN)</b>	5,7	3,8

### Skonsolidowane sprawozdania z sytuacji finansowej

NOT A		31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016
5.1	Wartości niematerialne	6 358,2	1 346,3	699,7
5.2	Rzeczowe aktywa trwałe - inwestycje w sklepach	1 321,6	-	-
5.2	Rzeczowe aktywa trwałe - pozostałe	58 056,3	42 551,0	11 636,4
3.4	Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4 372,8	1 083,1	488,6
	Należności długoterminowe	148,1	-	-
	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>70 257,0</b>	<b>44 980,4</b>	<b>12 824,7</b>
5.3	Zapasy	163 526,7	96 008,0	49 040,2
5.4	Należności od odbiorców	23 683,7	14 523,4	3 863,0
5.4	Pozostałe należności	31 321,8	16 955,2	4 756,3
5.5	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 754,4	6 131,0	8 651,0
	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>230 286,6</b>	<b>133 617,6</b>	<b>66 310,5</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>300 543,6</b>	<b>178 598,0</b>	<b>79 135,2</b>
4.2	Zobowiązania z tytułu zadłużenia	31 000,0	29 000,0	10 000,0
3.4	Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	432,3	174,7	55,0
5.7	Rezerwy	38,7	14,9	4,5
	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>31 471,0</b>	<b>29 189,6</b>	<b>10 059,5</b>
4.2	Zobowiązania z tytułu zadłużenia	19 135,2	18 935,8	7 425,3
5.6	Zobowiązania wobec dostawców	92 410,7	46 688,2	23 588,2
5.6	Pozostałe zobowiązania	17 771,2	11 892,4	5 224,7
3.4	Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	10 615,7	978,6	277,0
5.7	Rezerwy	793,6	394,0	20,0
	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>140 726,4</b>	<b>78 889,0</b>	<b>36 535,2</b>
	<b>ZOBOWIĄZANIA RAZEM</b>	<b>172 197,4</b>	<b>108 078,6</b>	<b>46 594,7</b>
	<b>AKTYWA NETTO</b>	<b>128 346,2</b>	<b>70 519,4</b>	<b>32 540,5</b>
	<b>Kapitały własne przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej</b>			
4.1	Kapitał akcyjny	2 000,0	2 000,0	2 000,0
	Różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	195,4	51,0	2,5
	Zyski zatrzymane	125 678,8	68 468,4	30 538,0
	Kapitał z wyceny programu świadczeń opartych na akcjach	472,0	-	-
	<b>RAZEM KAPITAŁY WŁASNE</b>	<b>128 346,2</b>	<b>70 519,4</b>	<b>32 540,5</b>

### Skonsolidowane sprawozdania z przepływów pieniężnych

NOTA		2017	2016
	<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	69 761,6	47 079,1
3.1	Amortyzacja	3 788,8	1 071,7
	(Zysk) Strata na działalności inwestycyjnej	(2,1)	(438,3)
4.2	Koszty finansowania zewnętrznego	1 133,0	762,8
	Pozostałe korekty zysku przed opodatkowaniem	606,4	(30,5)
3.4	Podatek dochodowy zapłacony	(5 936,0)	(8 838,5)
	<b>Przepływy pieniężne przed zmianami w kapitale obrotowym</b>	69 351,7	39 606,3
	<b>Zmiany w kapitale obrotowym</b>		
5.3	Zmiana stanu zapasów i odpisów aktualizujących zapasy	(67 518,8)	(46 967,8)
4.4	Zmiana stanu należności	(23 675,0)	(22 859,3)
4.4	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	46 954,2	29 970,6
	Zmiana rezerw	423,4	384,4
	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	25 535,5	134,2
5.2, 5.1	Nabycie wartości niematerialnych i rzeczowych aktywów trwałych	(20 978,3)	(32 399,6)
	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	(20 978,3)	(32 399,6)
4.2	Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek	18 333,9	43 589,6
4.2	Zmiana stanu z tytułu kredytu w rachunku bieżącym	(163,1)	(536,5)
4.2	Spląty pożyczek	(16 011,6)	(12 851,5)
4.2	Odsetki zapłacone	(1 092,8)	(453,9)
	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	1 066,4	29 747,7
	<b>PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE RAZEM</b>	5 623,6	(2 517,7)
	Zwiększenie/zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	5 623,6	(2 517,7)
	Zmiana z tytułu różnic kursowych z wyceny środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(0,2)	(2,3)
	<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu</b>	6 131,0	8 651,0
	<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	11 754,4	6 131,0

### Skonsolidowane sprawozdania ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

	KAPITAŁ AKCYJNY	ZYSKI ZATRZYMANE	KAPITAŁ Z WYCENY PROGRAMU ŚWIADCZEŃ OPARTYCH NA AKCJACH	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA JEDNOSTEK ZAGRANICZNYCH	RAZEM KAPITAŁY PRZYPADAJĄCE AKCJONARIUSZ OM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ
<b>Stan na dzień 01.01.2016</b>	2 000,0	30 538,0	-	2,5	32 540,5
Zysk netto za okres	-	37 939,7	-	-	37 939,7
Zyski/straty aktuarialne z wyceny programu świadczeń pracowniczych	-	(9,3)	-	-	(9,3)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	48,5	48,5
<b>Całkowite dochody razem</b>	-	<b>37 930,4</b>	-	<b>48,5</b>	<b>37 978,9</b>
<b>Stan na dzień 31.12.2016</b>	<b>2 000,0</b>	<b>68 468,4</b>	-	<b>51,0</b>	<b>70 519,4</b>
Zysk netto za okres	-	57 220,6	-	-	57 220,6
Zyski/straty aktuarialne z wyceny programu świadczeń pracowniczych	-	(10,2)	-	-	(10,2)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	144,4	144,4
<b>Całkowite dochody razem</b>	-	<b>57 210,4</b>	-	<b>144,4</b>	<b>57 354,8</b>
Kapitał z wyceny programu świadczeń opartych na akcjach (Nota 6.3)	-	-	472,0	-	472,0
<b>Transakcje z właścicielami razem</b>	-	-	<b>472,0</b>	-	<b>472,0</b>
<b>Stan na dzień 31.12.2017</b>	<b>2 000,0</b>	<b>125 678,8</b>	<b>472,0</b>	<b>195,4</b>	<b>128 346,2</b>

W okresie sprawozdawczym Grupa nie dokonywała emisji akcji. Na dzień bilansowy kapitał akcyjny został opłacony i zarejestrowany. Więcej informacji patrz nota 4.1.

## Noty objaśniające

### 1 Informacje ogólne

<b>Nazwa Spółki:</b>	eobuwie.pl Spółka Akcyjna
<b>Siedziba Spółki:</b>	ul. Nowy Kisielin – Nowa 9, 66-002 Zielona Góra
<b>Rejestracja:</b>	Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego 0000541722
<b>KRS:</b>	0000541722
<b>Przedmiot działalności:</b>	Głównym przedmiotem działalności Grupy jest sprzedaż detaliczna obuwia, torebek, galanterii skórzanej i dodatkowych akcesoriów (zarówno marek obcych, jak i własnych Grupy) prowadzona przez kanał e-commerce poprzez sieć wyspecjalizowanych sklepów.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej eobuwie.pl S.A. (dalej: GK lub Grupa) obejmuje dwa lata obrotowe zakończone dnia 31 grudnia 2017 roku oraz 31 grudnia 2016 roku.

W skład Grupy Kapitałowej eobuwie.pl SA wchodzi łącznie cztery spółki:

- eobuwie.pl SA z siedzibą w Zielonej Górze (jednostka dominująca), której głównym przedmiotem działalności jest sprzedaż detaliczna obuwia, torebek i akcesoriów, prowadzona poprzez kanał e-commerce w Polsce oraz krajach Europy Środkowej i Wschodniej (m.in. Czechy, Słowacja, Węgry, Rumunia) oraz Zachodniej (m.in. Grecja, Szwecja). Spółka prowadzi również sprzedaż detaliczną w wyspecjalizowanych sklepach stacjonarnych w Polsce). Kluczowym obszarem działalności spółki dominującej i Grupy jest sprzedaż w kanale e-commerce. W 2017 oraz latach następnych Grupa rozwija działalność w sklepach stacjonarnych oraz w formule omnichannel; (tj. sprzedaż wielokanałowa, w której formy kontaktu z klientem oraz kanały prowadzonej sprzedaży się przenikają);
- eschuhe.de GmbH z siedzibą we Frankfurcie n/O, Niemcy (100% jednostka zależna), której głównym przedmiotem działalności jest sprzedaż detaliczna obuwia, torebek i akcesoriów, prowadzona poprzez kanał e-commerce w Niemczech;
- eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze (jednostka zależna), której głównym przedmiotem działalności jest świadczenie usług logistycznych i magazynowania na rzecz pozostałych spółek z Grupy Kapitałowej;
- Branded Shoes and Bags Sp. z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze (jednostka zależna), której głównym przedmiotem działalności będzie outsourcing produkcji; obecnie spółka nie prowadzi działalności operacyjnej.

Bezpośrednim akcjonariuszem kontrolującym eobuwie.pl SA jest spółka CCC Shoes and Bags Sp. z o.o. należąca do Grupy Kapitałowej CCC S.A., której jednostką dominującą jest CCC S.A., notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie od 2004 r. a dzień 31 grudnia 2017 r. podmiotem posiadającym znaczący wpływ na Spółkę CCC S.A. była spółka ULTRO Sp. z o.o. z siedzibą w Polkowicach, która posiadała 26,87% udziałów w kapitale akcyjnym i 34,55% udziałów w ogólnej liczbie głosów. Podmiot ten zależny jest od Dariusza Miłka, Prezesa Zarządu CCC S.A. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2017 to jest na 6 lutego 2019 r. struktura posiadania obejmuje ULTRO S.à r.l. i ULTRO Holding SCSp. Spółka ULTRO S.à r.l. z siedzibą w Luksemburgu posiada bezpośrednio 26,87% akcji w kapitale zakładowym CCC, uprawniających do 34,55% łącznej liczby głosów na walnym zgromadzeniu CCC. Podmiot ten zależny jest od ULTRO Holding SCSp z siedzibą w Luksemburgu, który to podmiot jest zależny od Dariusza Miłka, prezesa zarządu CCC.

Pozostałe informacje dotyczące akcjonariuszy zawarto w sprawozdaniu z działalności Spółki CCC S.A.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską („MSSF”). Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest pierwszym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy eobuwie.pl sporządzonym zgodnie z MSSF, z zastosowaniem MSSF1 „Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości po raz pierwszy”. Datą przejścia na MSSF jest dzień 1 stycznia 2016 r. i dla tej daty sporządzono bilans otwarcia zgodny z wymogami MSSF 1. Szczegółowe informacje na temat pierwszego zastosowania MSSF zostały zaprezentowane w nocie 6.6.

Standardy obowiązujące dla okresu sprawozdawczego kończącego się 31 grudnia 2017 r. zostały zastosowane dla obu prezentowanych okresów.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za lata obrotowe zakończone 31 grudnia 2017 r. oraz 31 grudnia 2016 r. zostały sporządzone w związku z planowaną ewentualną pierwotną ofertą publiczną akcji Spółki na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie i zostały zatwierdzone 6 lutego 2019 roku przez Zarząd.

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych poszczególnych jednostek Grupy wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym dana jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w walucie PLN, która jest walutą funkcjonalną Spółki i walutą prezentacji Grupy. Dane wykazane zostały w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach podane zostały z większą dokładnością. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Grupę zasad rachunkowości. Istotne szacunki Zarządu zostały przedstawione w poszczególnych notach.

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania finansowego przedstawione zostały w ramach kolejnych poszczególnych not. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły. Poniżej zaprezentowano wykaz polityk rachunkowości oraz ważniejszych szacunków i osądów dla poszczególnych pozycji sprawozdań z wyniku finansowego oraz sytuacji finansowej.

NOTA	TYTUŁ	POLITYKI RACHUNKOWOŚCI (T/N)	WAŻNIEJSZE SZACUNKI I OSĄDY(T/N)	STRONA
2	Segmenty oraz przychody z działalności	T		13
3.1	Koszty według rodzaju	T		17
3.1	Koszt własny sprzedaży	T		17
3.1	Koszty funkcjonowania sklepów	T		17
3.1	Pozostałe koszty sprzedaży	T		17
3.1	Koszty ogólnego zarządu	T		17
3.2	Leasing operacyjny	T	T	19
3.3	Pozostałe przychody i koszty operacyjne i finansowe	T		19
3.4	Opodatkowanie	T	T	20
4.1	Zarządzanie kapitałem	T		23
4.2	Zadłużenie	T		24
4.3	Umowne terminy wymagalności dla zobowiązań finansowych oraz polityka zarządzania płynnością			25
4.4	Dodatkowe informacje do wybranych pozycji sprawozdania z przepływów pieniężnych			26
5.1	Wartości niematerialne	T		26
5.2	Rzeczowe aktywa trwałe	T	T	27
5.3	Zapasy	T	T	28
5.4	Należności od odbiorców oraz pozostałe należności	T		29
5.5	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	T		30
5.6	Zobowiązania wobec dostawców oraz pozostałe zobowiązania	T		30
5.7	Rezerwy	T		31
6.1	Instrumenty finansowe i zarządzanie ryzykiem	T		32
6.2	Transakcje z podmiotami powiązаныmi			36
6.3	Płatności w formie akcji	T	T	37
6.4	Konsolidacja	T		38
6.5	Zdarzenia po dacie bilansowej		T	39
6.6	Przekształcenie skonsolidowanych sprawozdań finansowych na zgodne z MSSF		T	39

#### **Opublikowane standardy i interpretacje, które jeszcze nie obowiązują i nie zostały wcześniej zastosowane przez Grupę**

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu żadnego z opublikowanych standardów, interpretacji lub poprawek do istniejących standardów przed ich datą wejścia w życie. Grupa przeanalizowała wpływ wszystkich wspomnianych, niezastosowanych wcześniej, standardów ze szczególnym uwzględnieniem poniższych nowych standardów:

Standard	Główne zmiany i data wejścia w życie
MSSF 9 „Instrumenty finansowe”	<p>MSSF 9 obejmuje trzy aspekty związane z instrumentami finansowymi: klasyfikację i wycenę, utratę wartości oraz rachunkowość zabezpieczeń. MSSF 9 obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku i później, z możliwością wcześniejszego zastosowania.</p> <p>Grupa zastosuje MSSF 9 od dnia wejścia w życie standardu, bez przekształcania danych porównawczych.</p> <p>Grupa przeprowadziła szczegółową ocenę wpływu wprowadzenia MSSF 9 na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy i jej wyników finansowych. Niniejsza ocena jest oparta na aktualnie dostępnych informacjach i może podlegać zmianom wynikającym z pozyskania racjonalnych i możliwych do udokumentowania dodatkowych informacji w okresie, kiedy Grupa zastosuje MSSF 9 po raz pierwszy.</p>



Zastosowanie MSSF 9 nie będzie mieć istotnego wpływu na sprawozdanie z sytuacji finansowej oraz kapitały własne, w związku z zastosowaniem MSSF 9 w obszarze klasyfikacji i wyceny. Ostateczny wpływ zostanie zaprezentowany w sprawozdaniu za rok 2018 kiedy stosowanie standardu będzie obowiązujące.

W ramach aktywów finansowych, Grupa posiada tylko należności od odbiorców oraz środki pieniężne (dalsze informacje przedstawione w Nocie 6.1). Należności handlowe są utrzymywane dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, a Grupa nie sprzedaje należności handlowych w ramach faktoringu – będą one nadal wyceniane w zamortyzowanym koszcie przez wynik finansowy. Grupa korzysta z praktycznego uproszczenia dla wszystkich należności handlowych i liczy odpis w sposób uproszczony poprzez zastosowanie macierzy odpisów (tj. zastosowanie wyliczonego wskaźnika niewypelnienia zobowiązania dla każdego z ustalonych przedziałów wiekowych przeterminowana należności).

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Grupa ocenia, że w związku z charakterem należności, odpis z tytułu utraty wartości wraz z związanych z tym aktywem z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie zmieni się istotnie.

Zastosowanie MSSF 9 nie będzie mieć istotnego wpływu na wycenę środków pieniężnych na rachunkach bankowych, tj. konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości tych środków – wyliczona kwota odpisu jest nieistotna dla celów skonsolidowanego sprawozdania Grupy.

Grupa nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń stąd zmiana MSSF 9 w tym zakresie nie ma wpływu na Grupę.

Grupa nie dokonywała modyfikacji warunków umownych zobowiązań z tyt. finansowania stąd zmiana MSSF9 w zakresie ujmowania skutków modyfikacji zobowiązań nie wpłynie na Grupę.

Łącznie zastosowanie MSSF 9 nie będzie miało istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Data wejścia w życie: 1 stycznia 2018 r. (zatwierdzone przez Unię Europejską)

MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”

MSSF 15, ustanawia tzw. Model Pięciu Kroków rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami. Zgodnie z powyższym standardem przychody ujmowane są w kwocie wynagrodzenia, które przysługuje jednostce w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi. Nowy standard zastępuje dotychczasowe wymogi ujmowania przychodów zgodnie z MSSF. Standard ma zastosowanie w odniesieniu do rocznych okresów sprawozdawczych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku i później z możliwością wcześniejszego zastosowania. MSSF 15 wprowadza nowe wymogi w zakresie prezentacji i ujawnień. Fundamentalną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w momencie transferu towarów i usług na rzecz klienta, w wysokości ceny transakcyjnej. Towary lub usługi które w ramach pakietu można wyodrębnić, należy ujmować oddzielnie. Ponadto wszelkie upusty i rabaty dotyczące ceny transakcyjnej są co do zasady alokowane w poszczególnych elementach pakietu. Wymogi dotyczące ujmowania i wyceny zgodnie z MSSF 15 mają również zastosowanie do ujmowania i wyceny zysku/ straty ze sprzedaży aktywów niefinansowych (takich jak rzeczowe aktywa trwałe oraz aktywa niematerialne), jeżeli taka sprzedaż nie odbywa się w normalnym toku prowadzenia działalności gospodarczej. Zgodnie z wymogami MSSF 15, Grupa przedstawia ujęte przychody z tytułu umów z klientami w podziale na kategorie, które odzwierciedlają sposób wpływu czynników ekonomicznych na charakter, kwotę, termin płatności oraz niepewność przychodów i przepływów pieniężnych. Grupa eobuwie.pl ujawnia ponadto informacje, które umożliwią użytkownikom sprawozdań finansowych zrozumienie powiązania między ujawnieniem przychodów w podziale na kategorie a informacjami o przychodach, które jednostka ujawnia dla każdego segmentu sprawozdawczego.

Grupa stosuje MSSF 15 od dnia wejścia w życie standardu, z zastosowaniem metody uproszczonej.

Przychody ze sprzedaży.

Grupa prowadzi działalność w obszarze:

a) Sprzedaż detaliczna towarów

Umowa zawiera tylko jedno zobowiązanie do wykonania świadczenia – sprzedaż towaru zatem Grupa ocenia, że wpływ przyjęcia MSSF 15 na ujmowanie przychodów oraz wyniki finansowe Grupy z tytułu takich umów nie będzie istotny. Przychód będzie rozpoznawany w określonym momencie, tj. gdy klient uzyska kontrolę nad towarem.

W ramach oceny wpływu wprowadzenia MSSF 15, Grupa rozważyła m.in. następujące aspekty:

i. Wynagrodzenie zmienne

Zgodnie z MSSF 15, jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, jednostka oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta i zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia

zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego. W przypadku działalności Grupy, wynagrodzenie zmienne nie występuje.

ii. Prawo do zwrotu

Grupa udziela klientom prawa zwrotu nieużywanego towaru w terminie 30 dni od dnia zakupu.

W ocenie Grupy wpływ przyjęcia MSSF 15 nie powinien być istotny, gdyż aktualnie stosowane zasad rachunkowości są w tym zakresie zbieżne z wytycznymi MSSF 15 tj. Grupa pomniejsza przychody o oszacowane na bazie historycznej zwroty i jednocześnie zapasy do otrzymania w wyniku zwrotu wykazywane są jako zapas (i koryguje koszt własny sprzedaży).

iii. Gwarancje

Grupa udziela gwarancji na sprzedawane towary. Zazwyczaj gwarancje stanowią zapewnienie klienta, że dany produkt jest zgodny z ustaloną przez strony specyfikacją i nie stanowią dodatkowej usługi. Grupa nie stosuje dodatkowych regulacji ani umów w tej kwestii, dlatego też w konsekwencji, istniejące gwarancje będą dalej ujmowana zgodnie z MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe (patrz Nota 5.7).

W ocenie Grupy wpływ przyjęcia MSSF 15 nie będzie jednak istotny.

b) Sprzedaż e-commerce

Umowa zawiera tylko jedno zobowiązanie do wykonania świadczenia – sprzedaż towaru – zatem Grupa ocenia, że wpływ przyjęcia MSSF 15 na ujmowanie przychodów oraz wyniki finansowe Grupy z tytułu takich umów nie będzie istotny. Przychód jest rozpoznawany w określonym momencie, tj. gdy klient uzyska kontrolę nad towarem; moment ujęcia przychodu nie zmieni się w stosunku do aktualnie stosowanych zasad rachunkowości.

Transport towaru do klienta nie stanowi odrębnego obowiązku świadczenia gdyż wykonywany jest w odniesieniu do towarów własnych Grupy (tj. przed przeniesieniem kontroli nad tymi towarami na rzecz klienta); w związku z tym transport towaru do klienta stanowi koszt dla Grupy.

W ramach oceny wpływu wprowadzenia MSSF 15, Grupa rozważyła m.in. następujące aspekty:

i. Wynagrodzenie zmienne

Zgodnie z MSSF 15, jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, jednostka oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta i zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego. W przypadku działalności Grupy, wynagrodzenie zmienne nie występuje.

ii. Prawo do zwrotu

Grupa udziela klientom prawa zwrotu nieużywanego towaru w terminie 30 dni od dnia zakupu.

W ocenie Grupy wpływ przyjęcia MSSF 15 nie powinien być istotny, gdyż aktualnie stosowane zasad rachunkowości są w tym zakresie zbieżne z wytycznymi MSSF 15 tj. Grupa pomniejsza przychody o oszacowane na bazie historycznej zwroty i jednocześnie zapasy do otrzymania w wyniku zwrotu wykazywane są jako zapas (i koryguje koszt własny sprzedaży).

iii. Gwarancje

Grupa udziela gwarancji na sprzedawane towary. Zazwyczaj gwarancje stanowią zapewnienie klienta, że dany produkt jest zgodny z ustaloną przez strony specyfikacją i nie stanowi dodatkowej usługi. Grupa nie stosuje dodatkowych regulacji ani umów w tej kwestii, dlatego też w konsekwencji, istniejące gwarancje będą dalej ujmowana zgodnie z MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe.

W wyniku powyższego Grupa oczekuje braku wpływu przyjęcia MSSF 15 na skonsolidowane sprawozdanie finansowe w roku pierwszego zastosowania.

Wymogi dotyczące ujmowania i wyceny zgodnie z MSSF 15 mają również zastosowanie do ujmowania i wyceny zysku/ straty ze sprzedaży aktywów niefinansowych (takich jak rzeczowe aktywa trwałe oraz aktywa niematerialne), w sytuacji gdy taka sprzedaż nie odbywa się w normalnym toku prowadzenia działalności gospodarczej. W ocenie Grupy wpływ przyjęcia MSSF 15 nie będzie jednak istotny.

Data wejścia w życie: 1 stycznia 2018 r. (zatwierdzone przez Unię Europejską)

MSSF 16 „Leasing”

MSSF 16, który zastąpił MSR 17 *Leasing*, KIMSF 4 *Ustalenie, czy umowa zawiera leasing*, SKI 15 *Leasing operacyjny – specjalne oferty promocyjne* oraz SKI 27 *Ocena istoty transakcji wykorzystujących formę leasingu*. MSSF 16 określa zasady ujmowania leasingu w zakresie wyceny, prezentacji i ujawniania informacji. Transakcje leasingu skutkują uzyskaniem przez leasingobiorcę prawa do użytkowania aktywa oraz zobowiązania z tytułu obowiązku zapłaty. MSSF 16 wprowadza jednolity model rachunkowości leasingobiorcy i wymaga, aby leasingobiorca ujmował aktywa i zobowiązania wynikające z każdego leasingu z okresem przekraczającym 12 miesięcy, chyba że bazowy składnik aktywów ma niską wartość. W dacie rozpoczęcia leasingobiorca ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania bazowego składnika aktywów oraz zobowiązanie z tytułu leasingu, które odzwierciedla jego obowiązek dokonywania opłat leasingowych. Leasingobiorca odrębnie ujmuje amortyzację składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania i odsetki od zobowiązania z tytułu leasingu. Leasingobiorca aktualizuje wycenę zobowiązania z tytułu leasingu po wystąpieniu określonych zdarzeń (np. zmiany okresu leasingu, zmiany w przyszłych opłatach leasingowych wynikającej ze zmiany w indeksie lub stawce stosowanej do ustalenia tych opłat). Co do zasady, leasingobiorca ujmuje aktualizację wyceny zobowiązania z tytułu leasingu jako korektę wartości składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Rachunkowość leasingodawcy zgodnie z MSSF 16 pozostaje zasadniczo niezmienną względem obecnej rachunkowości zgodnie z MSR 17. Leasingodawca dalej będzie ujmował wszystkie umowy leasingowe z zastosowaniem tych samych zasad klasyfikacji co w przypadku MSR 17, rozróżniając leasing operacyjny i leasing finansowy. MSSF 16 wymaga, zarówno od leasingobiorcy jak i od leasingodawcy, dokonywania szerszych ujawnień niż w przypadku MSR 17. Leasingobiorca ma prawo wyboru pełnego bądź zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego, a MSSF 16 obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku i później. Grupa korzysta ze zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego.

Na podstawie przeprowadzonej analizy w opinii Zarządu istotny wpływ na sprawozdanie finansowe Grupy ma MSSF 16 Leasing.

Grupa wynajmuje lokale, w których prowadzi sprzedaż towarów nabytych w celu odsprzedaży, wynajmuje również powierzchnie magazynowe oraz biurowe. Wynajem ten jest obecnie ujmowany w sprawozdaniu finansowym Grupy jako leasing operacyjny. Zgodnie z zasadami wprowadzonymi przez MSSF 16 Grupa będzie musiała rozpoznawać aktywa oraz zobowiązania z tytułu tego typu umów w sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Wartość minimalnych przyszłych opłat z tytułu leasingu operacyjnego została ujawniona w nocie 3.2. Po zastosowaniu MSSF 16 Grupa spodziewa się istotnego zwiększenia wartości aktywów oraz zobowiązań z tytułu leasingu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy. Grupa zastosuje MSSF wcześniej (tj. w sprawozdaniu finansowym za rok obrotowy 2018) przy zastosowaniu zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego tj. dane za okres porównawczy (2017) nie będą podlegać przekształceniu. Wpływ implementacji MSSF 16 na sprawozdanie finansowe na 1 stycznia 2018 przedstawia się następująco: Rozpoznanie aktywa z tytułu prawa do użytkowania: 10 254,4 tys. zł, Rozpoznanie zobowiązania z tytułu leasingu: 10 254,4 tys. zł. Ujęte aktywa i zobowiązania będą odmiennie rozliczane od rozliczenia z tytułu leasingu operacyjnego. Obecnie opłaty z tytułu leasingu rozliczane są liniowo. Aktywa z tytułu najmu będą również rozliczane liniowo, natomiast zobowiązania będą rozliczane (zamortyzowane) efektywną stopą procentową, co spowoduje zwiększenie obciążeń w okresie po zawarciu lub modyfikacji umowy najmu i zmniejszaniu się jej w czasie.

Data wejścia w życie: 1 stycznia 2019 r. (zatwierdzone przez Unię Europejską)  
Zastosowanie standardu wcześniejsze jest możliwe. Grupa zastosuje standard do sprawozdań sporządzonych za okresy rozpoczynające się po 01.01.2018 r.

Poniżej wymieniono standardy i interpretacje, które zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły jeszcze w życie. Według oceny Zarządu, nie miałyby one istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, w roku ich pierwszego zastosowania.

Standard/interpretacja	Data publikacji	Data wejścia w życie
Zmiany do MSSF 4 Stosowanie MSSF 9 Instrumenty finansowe łącznie z MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe	Opublikowano 12 września 2016 roku	Mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później.
Zmiany do MSSF 2 Klasyfikacja i wycena transakcji płatności na bazie akcji	Opublikowano dnia 20 czerwca 2016 roku	Mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później.
Zmiany do MSSF 1 Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy będące częścią Zmian wynikających z przeglądu MSSF 2014-2016	Opublikowano dnia 8 grudnia 2016 roku	Mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później.
KIMSF 22 Transakcje w walucie obcej i zaliczki	Opublikowano dnia 8 grudnia 2016 roku	Do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później.
KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego	Opublikowano dnia 7 czerwca 2017 roku	Do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później.
Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017	Opublikowano dnia 12 grudnia 2017 roku	Do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później.
Zmiany do MSR 19 Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu	Opublikowano dnia 7 lutego 2018 roku	Do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską. Poza wymienionymi powyżej inne nowe i zmienione standardy i interpretacje nie mają zastosowania do działalności Grupy.

### **Wycena wartości wyrażonych w walutach obcych**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w walucie PLN, która jest walutą funkcjonalną Jednostki dominującej i walutą prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy.

Zyski i straty z tyt. różnic kursowych odnoszące się do zadłużenia oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów ujmowane są wyniku finansowym w pozycji „przychód lub koszt finansowy”. Wszystkie pozostałe zyski lub straty dotyczące różnic kursowych ujmowane są w wyniku finansowym w pozycji „pozostałe przychody operacyjne i pozostałe koszty operacyjne” w kwocie netto.

Wyniki i sytuacja finansowa wszystkich jednostek Grupy, których waluty funkcjonalne różnią się od waluty prezentacji, przelicza się na walutę prezentacji w następujący sposób:

- aktywa i zobowiązania w każdym prezentowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej przelicza się według kursu zamknięcia obowiązującego na ten dzień bilansowy;
- przychody i koszty w każdym sprawozdaniu z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów przelicza się według kursów średnich (chyba, że kurs średni nie stanowi zadowalającego przybliżenia skumulowanego wpływu kursów z dni transakcji – w takim przypadku dochody i koszty przelicza się według kursów z dni transakcji);
- wszelkie wynikające stąd różnice kursowe ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach i kumulatywnie jako odrębny składnik kapitału własnego.

## 2 Segmenty oraz przychody z działalności

Dane finansowe przygotowywane dla celów sprawozdawczości zarządczej oparte są na tych samych zasadach rachunkowości, jakie stosuje się przy sporządzaniu skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

### **Polityka rachunkowości**

W przychodach ze sprzedaży ujmowane są przychody ze sprzedaży towarów uzyskiwane w ramach normalnej działalności gospodarczej.

Przychody ze sprzedaży wykazuje się w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów w zwykłym toku działalności Grupy. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, zwroty, rabaty i opusty, a także po eliminacji sprzedaży wewnątrz Grupy.

#### **Przychody ze sprzedaży towarów – sprzedaż detaliczna w kanale e-commerce**

Grupa dokonuje sprzedaży obuwia, torebek, akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej poprzez sklepy online działające na lokalnym i zagranicznych rynkach. Przychody ze sprzedaży ujmuje się w momencie dostawy towaru do klienta, tj. przeniesienia na kupującego korzyści i ryzyk związanych z dostarczaniem towarem, oraz z uwzględnieniem zwrotów, wynikających z prawa odstąpienia od umowy w przypadku sprzedaży wysyłkowej; Grupa stosuje politykę zwrotu towaru przez klienta w terminie 30 dni od daty zakupu. W celu oszacowania wielkości zwrotów wykorzystuje się dotychczasowe doświadczenie. Z tytułu oszacowanych zwrotów pomniejszany jest przychód (w korespondencji ze zobowiązaniem) oraz koszt własny sprzedaży w korespondencji z zapasami (zapas wyceniany jest w wysokości jego poprzedniej wartości bilansowej pomniejszonej o oszacowaną obniżkę wartości zwracanego towaru).

Zasady tworzenia rezerw na naprawy gwarancyjne przedstawiono w nocie 5.7

Usługa transportowa związana z dostawą towaru do klienta nie stanowi odrębnego strumienia przychodów tj. opłata za usługę transportową ujmowana jest łącznie z przychodami ze sprzedaży towaru, a koszt usługi dokonywanej przez dostawców zewnętrznych w kosztach operacyjnych w pozycji „pozostałe koszty sprzedaży”.

#### **Przychody ze sprzedaży towarów – sprzedaż detaliczna prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach stacjonarnych**

Grupa dokonuje sprzedaży obuwia, torebek, akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej poprzez sieć własnych sklepów zlokalizowanych na terenie kraju. Przychody ze sprzedaży ujmuje się w momencie wydania towaru klientowi w sklepie. Sprzedaż detaliczna odbywa się najczęściej za gotówkę lub przy użyciu kart płatniczych. Grupa stosuje politykę zwrotu towaru przez klienta w terminie 30 dni od daty zakupu. W celu oszacowania wielkości zwrotów oraz utworzenia na nie rezerwy wykorzystuje się dotychczasowe doświadczenie. Z tytułu zwrotów pomniejszany jest przychód (w korespondencji ze zobowiązaniem) oraz koszt własny sprzedaży w korespondencji z zapasami. Zasady tworzenia rezerw na naprawy gwarancyjne przedstawiono w nocie 5.7.

Spółka rozwija sprzedaż w formule **omnichannel**, czyli sprzedaży wielokanałowej, w której formy kontaktu z klientem oraz kanały prowadzonej sprzedaży się przenikają.

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu, na podstawie której dokonuje on oceny wyników oraz decyduje o alokacji zasobów. Głównym decydemem operacyjnym jest zarząd podmiotu dominującego.

Grupa identyfikuje następujące segmenty operacyjne i sprawozdawcze:

Segment sprawozdawczy	Opis działalności segmentu sprawozdawczego oraz stosowane mierniki wyniku	Przesłanki agregacji segmentów operacyjnych w segmenty sprawozdawcze, w tym przesłanki ekonomiczne uwzględnione w ocenie podobieństwa charakterystyki ekonomicznej segmentów operacyjnych
Działalność dystrybucyjna w Polsce	Spółka prowadzi sprzedaż obuwia, torebek, akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej itp. do krajowych i zagranicznych odbiorców detalicznych. Działalność dystrybucyjna w Polsce odbywa się poprzez e-commerce i sklepy stacjonarne, w pozostałych krajach tylko poprzez e-commerce.	Segmentem operacyjnym jest komponent, dla którego Zarząd analizuje mierniki wyniku finansowego. Analizy dokonuje się dla indywidualnych krajów wg lokalizacji klienta (rynek geograficzny).
Działalność dystrybucyjna w Europie Śr-Wsch. (Czechy, Słowacja, Węgry, Rumunia, Litwa, Ukraina, Bułgaria)	Miernikami wyniku segmentu jest: (1) zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej (tj. przychód ze sprzedaży zewnętrznej pomniejszony o koszt własny sprzedanych towarów. Zysk brutto nie uwzględnia kosztu dostaw towarów w sprzedaży e-commerce, wykazanego w ramach „pozostałych kosztów sprzedaży”) oraz (2) wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów, bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania sieci detalicznej (koszty funkcjonowania sklepów) i pozostałymi kosztami sprzedaży dotyczącymi prowadzenia sprzedaży wysyłkowej przez Internet (koszty marketingu i spedycji, usługi kurierskich).	Zagregowano informacje finansowe dot. segmentów operacyjnych według rynków geograficznych ze względu na: - Podobieństwo długoterminowych średnich marż brutto, - Podobny charakter towarów (m.in. obuwie, torebki, akcesoria do pielęgnacji obuwia, drobna galanteria odzieżowa), - Połączony kanał dystrybucji tj. wielokanałowość zamawiania i odbioru towaru), - Podobne kategorie odbiorców (sprzedaż realizowana za pomocą dedykowanych stron internetowych lub sklepów stacjonarnych)
Działalność dystrybucyjna w Europie Zachodniej (Niemcy, Szwecja, Grecja)		

	SEGMENTY SPRAWOZDAWCZE E-COMMERCE, OMNICHANNEL			DANE SEGMENTÓW ZAGREGOWANE	
	2017	POLSKA	EUROPA ŚR -WSCH		EUROPA ZACH
Łączne przychody ze sprzedaży		309 870,4	274 617,1	51 675,9	636 163,4
Przychody ze sprzedaży do innych segmentów		(24 014,0)		(495,8)	(24 509,8)
<b>Przychody ze sprzedaży od klientów zewnętrznych</b>		<b>285 856,4</b>	<b>274 617,1</b>	<b>51 180,1</b>	<b>611 653,6</b>
Koszt własny sprzedanych towarów		(179 462,2)	(158 841,8)	(32 142,9)	(370 446,9)
<b>Wynik segmentu - Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>106 394,2</b>	<b>115 775,3</b>	<b>19 037,2</b>	<b>241 206,7</b>
<i>Marża brutto (zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży do klientów zewnętrznych)</i>		<i>37%</i>	<i>42%</i>	<i>37%</i>	<i>39%</i>
<b>Wynik segmentu - Zysk operacyjny</b>		<b>55 738,8</b>	<b>61 840,5</b>	<b>2 322,4</b>	<b>119 901,7</b>
<b>Aktywa segmentów:</b>		<b>277 276,1</b>	<b>18 119,3</b>	<b>2 390,4</b>	<b>297 785,8</b>
Należności handlowe		8 546,6	15 276,7	60,7	23 884,0
Środki pieniężne		6 730,2	2 842,6	2 181,6	11 754,4
Zapasy		163 526,7	-	-	163 526,7
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne		65 736,1	-	-	65 736,1
Pozostałe należności		30 988,7	-	-	30 988,7
Inne		1 747,8	-	148,1	1 895,9
<b>Istotne przychody/koszty:</b>					
Amortyzacja		3 788,8	-	-	3 788,8
	<b>2016</b>				
Łączne przychody ze sprzedaży		182 306,3	119 432,9	6 259,3	307 998,5
Przychody ze sprzedaży do innych segmentów		(4 819,8)	-	(183,6)	(5 003,4)
<b>Przychody ze sprzedaży od klientów zewnętrznych</b>		<b>177 486,5</b>	<b>119 432,9</b>	<b>6 075,7</b>	<b>302 995,1</b>
Koszt własny sprzedanych towarów		(107 625,2)	(66 449,2)	(4 782,5)	(178 856,9)
<b>Wynik segmentu - Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>69 861,3</b>	<b>52 983,7</b>	<b>1 293,2</b>	<b>124 138,2</b>
<i>Marża brutto (zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży do klientów zewnętrznych)</i>		<i>39%</i>	<i>44%</i>	<i>21%</i>	<i>41%</i>
<b>Wynik segmentu - Zysk operacyjny</b>		<b>37 168,8</b>	<b>37 795,3</b>	<b>1 196,7</b>	<b>76 160,8</b>
<b>Aktywa segmentów:</b>		<b>167 372,8</b>	<b>8 839,6</b>	<b>2 383,0</b>	<b>178 595,4</b>
Należności handlowe		8 256,9	5 583,3	1 634,2	15 474,4
Środki pieniężne		2 125,9	3 256,3	748,8	6 131,0
Zapasy		96 008,0	-	-	96 008,0
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne		43 897,3	-	-	43 897,3
Pozostałe należności		16 001,6	-	-	16 001,6
Inne		1 083,1	-	-	1 083,1
<b>Istotne przychody/koszty:</b>					
Amortyzacja		1 071,7	-	-	1 071,7

Uzgodnienie danych dot. segmentów do skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawiono poniżej:

	2017				2016			
	DANE SEGMENTÓW ZAGREGOWANE	KOREKTY KONSOLIDACYJNE	DZIAŁALNOŚĆ NIEPRZYPISANA - CENTRALA I LOGISTYKA	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	DANE SEGMENTÓW ZAGREGOWANE	KOREKTY KONSOLIDACYJNE	DZIAŁALNOŚĆ NIEPRZYPISANA - CENTRALA I LOGISTYKA	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
Łączne przychody ze sprzedaży bez sprzedaży pomiędzy segmentami	611 653,6	(8 834,7)	8 834,7	611 653,6	302 995,1	(1 960,5)	1 960,5	302 995,1
Koszt własny sprzedaży w sprawozdaniu finansowym	(370 446,9)	-	-	(370 446,9)	(178 856,9)	-	-	(178 856,9)
<b>Wynik segmentu - Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>241 206,7</b>	-	-	<b>241 206,7</b>	<b>124 138,2</b>	-	-	<b>124 138,2</b>
Koszty sprzedaży dotyczące działalności segmentów oraz działu logistyki (nieprzypisane)	(121 305,0)	-	(38 630,2)	(159 935,2)	(47 977,4)	-	(21 468,0)	(69 445,4)
Koszty ogólnego zarządu i pozostałe koszty i przychody operacyjne			(8 844,6)	(8 844,6)			(6 713,7)	(6 713,7)
<b>Wynik segmentu - Zysk operacyjny</b>	<b>119 901,7</b>			<b>72 426,9</b>	<b>76 160,8</b>			<b>47 979,1</b>
Przychody finansowe	-	-		92,4	-	-		2,0
Koszty finansowe	-	-		(2 757,7)	-	-		(902,0)
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>				<b>69 761,6</b>				<b>47 079,1</b>
<b>Aktywa segmentów:</b>	<b>297 785,8</b>	<b>(200,3)</b>	<b>2 958,1</b>	<b>300 543,6</b>	<b>178 595,4</b>	<b>(951,0)</b>	<b>953,6</b>	<b>178 598,0</b>
Należności handlowe	23 884,0	(200,3)	-	23 683,7	15 474,4	(951,0)	-	14 523,4
Środki pieniężne	11 754,4	-	-	11 754,4	6 131,0	-	-	6 131,0
Zapasy	163 526,7	-	-	163 526,7	96 008,0	-	-	96 008,0
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	65 736,1	-	-	65 736,1	43 897,3	-	-	43 897,3
Pozostałe należności	30 988,7	-	333,1	31 321,8	16 001,6	-	953,6	16 955,2
Inne	1 895,9	-	2 625,0	4 520,9	1 083,1	-	-	1 083,1
<b>Istotne przychody/koszty:</b>								
Amortyzacja	3 788,8	-	-	3 788,8	1 071,7	-	-	1 071,7

Działalność nieprzypisana Centrala i Logistyka dotyczy kosztów pośrednich działalności operacyjnej i całości kosztów ogólnego zarządu Grupy. Usługi logistyczne świadczone są tylko wewnątrz Grupy Kapitałowej.



<b>PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY</b>		
	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Polska	284 074,1	181 121,7
Czechy	75 607,3	43 871,9
Rumunia	64 453,3	30 666,5
Węgry	46 047,4	19 938,5
Niemcy	38 148,0	1 255,7
Bułgaria	33 546,8	6 959,5
Słowacja	26 806,0	12 511,0
Pozostałe kraje	42 970,8	6 670,2
	<b>611 653,6</b>	<b>302 995,1</b>

Przychody ze sprzedaży alokowane są do poszczególnych krajów ze względu na lokalizację klienta.

Aktywa trwałe (z wyłączeniem instrumentów finansowych i podatku odroczonego) w całości są zlokalizowane w Polsce.

Grupa nie ma istotnych pojedynczych zewnętrznych klientów do których sprzedaż wynosiłaby 10% lub więcej przychodów Grupy.

### 3 Noty objaśniające do sprawozdania z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów

#### 3.1 Koszty według rodzaju

<b>Polityka rachunkowości</b>
<p><b><u>Koszt własny sprzedaży</u></b></p> <p>Jako koszt własny sprzedaży Grupa ujmuje:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• wartość sprzedanych towarów,</li> <li>• wartość rozchodowanych do sprzedaży opakowań,</li> <li>• koszt rezerwy dot. reklamacji (nota 5.7),</li> <li>• odpisy aktualizujące wartość zapasów, różnice inwentaryzacyjne, koszty likwidacji</li> </ul> <p><b><u>Koszty funkcjonowania sklepów</u></b></p> <p>Koszty funkcjonowania sklepów obejmują koszty utrzymania sklepów stacjonarnych. Do pozycji tej zalicza się głównie:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• koszty opłat w leasingu operacyjnym lokali w których prowadzone są sklepy,</li> <li>• koszty wynagrodzeń pracowników zatrudnionych w sklepach,</li> <li>• amortyzację rzeczowych aktywów trwałych (inwestycje w sklepach),</li> <li>• koszty usług obcych (m.in. koszty zużycia mediów, reklamy związanej ze sklepem).</li> </ul> <p><b><u>Pozostałe koszty sprzedaży</u></b></p> <p>Pozostałe koszty sprzedaży obejmują koszty sprzedaży niezwiązane bezpośrednio z utrzymaniem sklepów stacjonarnych, dotyczące komórek organizacyjnych wspierających sprzedaż e-commerce (fotografowanie i opisy produktów w sklepie internetowym, akcje marketingowe, mailing, przekierowanie, logistyka, spedycja). Do pozycji tej zalicza się głównie:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• koszty wynagrodzeń pracowników komórek organizacyjnych wspierających sprzedaż,</li> <li>• amortyzację rzeczowych aktywów trwałych,</li> <li>• koszty usług obcych (w tym usługi marketingowe i transportu towarów do klienta),</li> <li>• pozostałe koszty rodzajowe,</li> <li>• odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług.</li> </ul> <p><b><u>Koszty ogólnego zarządu</u></b></p> <p>Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem całokształtem działalności gospodarczej Grupy (koszty ogólnoadministracyjne) oraz koszty ogólne Grupy.</p> <p><b><u>Pozostałe przychody i koszty operacyjne</u></b></p> <p>Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują przychody i koszty z działalności niebędącej podstawową działalnością operacyjną jednostki, np. zyski lub straty ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych, kary i grzywny, darowizny itp.</p>

NOTA	2017	KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONO- WANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
	Koszty nabycia sprzedanych towarów	(370 446,9)	-	-	-	<b>(370 446,9)</b>
	Zużycie materiałów i energii	-	(169,0)	(4 205,0)	(567,0)	<b>(4 941,0)</b>
	Wynagrodzenia	-	(770,7)	(14 912,5)	(3 646,5)	<b>(19 329,7)</b>
<b>6.3</b>	Koszty programu motywacyjnego	-	-	-	(472,0)	<b>(472,0)</b>
	Koszty świadczeń pracowniczych	-	(125,1)	(2 334,2)	(819,6)	<b>(3 278,9)</b>
	Usługi transportowe	-	-	(41 613,0)	-	<b>(41 613,0)</b>
	Koszty najmu	-	(416,0)	(271,0)	(549,0)	<b>(1 236,0)</b>
	Pozostałe usługi obce, w tym:	-	(131,6)	(91 578,0)	(3 216,4)	<b>(94 926,0)</b>
	<i>Koszty reklamy i marketingu</i>	-	-	(80 698,4)	-	<b>(80 698,4)</b>
	<i>Pozostałe usługi obce</i>	-	-	(10 879,6)	-	<b>(10 879,6)</b>
<b>5.1, 5.2</b>	Amortyzacja	-	(66,4)	(2 482,9)	(1 239,5)	<b>(3 788,8)</b>
	Podatki i opłaty	-	-	(488,0)	(240,9)	<b>(728,9)</b>
	Pozostałe koszty rodzajowe	-	(25,6)	(346,2)	(243,0)	<b>(614,8)</b>
	<b>Razem</b>	<b>(370 446,9)</b>	<b>(1 704,4)</b>	<b>(158 230,8)</b>	<b>(10 993,9)</b>	<b>(541 376,0)</b>

NOTA	2016	KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONO- WANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
	Koszty nabycia sprzedanych towarów	(178 856,9)	-	-	-	<b>(178 856,9)</b>
	Zużycie materiałów i energii	-	(67,0)	(2 915,0)	(556,0)	<b>(3 538,0)</b>
	Wynagrodzenia	-	(535,0)	(7 791,7)	(2 054,2)	<b>(10 380,9)</b>
	Koszty świadczeń pracowniczych	-	(91,4)	(1 396,9)	(357,4)	<b>(1 845,7)</b>
	Usługi transportowe	-	-	(17 127,0)	(1,0)	<b>(17 128,0)</b>
	Koszty najmu	-	(297,0)	(814,0)	(428,0)	<b>(1 539,0)</b>
	Pozostałe usługi obce, w tym:	-	(30,6)	(37 366,0)	(2 578,2)	<b>(39 974,8)</b>
	<i>Koszty reklamy i marketingu</i>	-	-	(31 716,3)	-	<b>(31 716,3)</b>
	<i>Pozostałe usługi obce</i>	-	-	(5 649,7)	-	<b>(5 649,7)</b>
<b>5.1, 5.2</b>	Amortyzacja	-	-	(744,7)	(327,0)	<b>(1 071,7)</b>
	Podatki i opłaty	-	-	(156,0)	(110,0)	<b>(266,0)</b>
	Pozostałe koszty rodzajowe	-	-	(113,1)	(554,4)	<b>(667,5)</b>
	<b>Razem</b>	<b>(178 856,9)</b>	<b>(1 021,0)</b>	<b>(68 424,4)</b>	<b>(6 966,2)</b>	<b>(255 268,5)</b>

### 3.2 Leasing operacyjny

<b>Polityka rachunkowości</b>	
Leasing, przy którym znacząca część ryzyka i pożytków z tytułu własności pozostaje udziałem finansującego, stanowi leasing operacyjny.	
Płatności dokonywane w ramach leasingu operacyjnego są ujmowane w wyniku finansowym metodą liniową w okresie trwania umowy leasingu. Otrzymane upusty udzielone przez finansujących rozpoznawane są w wyniku finansowym w ten sam sposób jako integralna część całości opłat z tytułu leasingu.	
Leasing operacyjny dotyczy głównie dzierżawy powierzchni magazynowych, handlowych i biurowych, a także serwerów. Koszty związane z tymi umowami są ujęte w wyniku finansowym w pozycji kosztów rodzajowych „Koszty najmu” (patrz tabela powyżej dotycząca kosztów w Nocie 3.1) i wykazywane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji odpowiednio „Koszty funkcjonowania sklepów”, „Pozostałe koszty sprzedaży” oraz „koszty ogólnego zarządu”.	

Przewidywane minimalne opłaty z tytułu umów leasingu operacyjnego w nieodwołalnym okresie leasingu na dzień 31 grudnia 2017 roku oraz 31 grudnia 2016 roku przedstawiają się następująco:

	<b>CZYNSZE</b>	
	<b>2017</b>	<b>2016</b>
- w okresie do 1 roku	2 049,2	559,6
- w okresie od 1 roku do 5 lat	6 600,2	1 552,8
- powyżej 5 lat	4 300,6	6,8
<b>Razem</b>	<b>12 950,0</b>	<b>2 119,2</b>

Spółka posiada umowy z bankami na mocy których banki udzieliły gwarancje podmiotom wynajmującym lokale, w których Grupa prowadzi działalność handlową. Łączna kwota wykorzystanych gwarancji na 31 grudnia 2017 roku wyniosła 542 tys. PLN (zero PLN na 31 grudnia 2016 roku).

### 3.3 Pozostałe przychody i koszty operacyjne i finansowe

<b>NOTA</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Pozostałe koszty</b>		
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(1,1)	(281,0)
Pozostałe koszty operacyjne	(686,7)	(377,3)
<b>Pozostałe koszty operacyjne razem</b>	<b>(687,8)</b>	<b>(658,3)</b>
<b>Pozostałe przychody</b>		
Odszkodowania	313,7	48,9
Pozostałe przychody operacyjne	2 523,4	861,9
<b>Pozostałe przychody operacyjne razem</b>	<b>2 837,1</b>	<b>910,8</b>
<b>Razem pozostałe koszty i przychody</b>	<b>2 149,3</b>	<b>252,5</b>

<b>NOTA</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Koszty finansowe</b>		
<b>4.2</b> Odsetki od pożyczek i kredytów	(1 133,0)	(762,8)
Wynik na różnicach kursowych	(1 534,4)	(101,5)
Pozostałe koszty finansowe	(90,3)	(37,7)
<b>Koszty finansowe razem</b>	<b>(2 757,7)</b>	<b>(902,0)</b>
<b>Przychody finansowe</b>		
Przychody z tytułu odsetek od rachunku bieżącego i innych	92,3	2,0
Wynik na różnicach kursowych	0,1	-
<b>Przychody finansowe razem</b>	<b>92,4</b>	<b>2,0</b>

### 3.4 Opodatkowanie

<b>Polityka rachunkowości</b>	
Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.	
Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego danego okresu sprawozdawczego w krajach, gdzie spółka i jej jednostki zależne działają i generują dochody podlegające opodatkowaniu w oparciu o stawki obowiązujące w danym kraju. Zmiany oszacowań dotyczące lat poprzednich ujmowane są jako korekta obciążenia za rok bieżący.	
Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w wyniku powstania różnic pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i zobowiązań a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi oraz od nierozliczonych strat podatkowych i ulg inwestycyjnych. Z ujęcia wyłączone są różnice (niedotyczące transakcji przejęć) związane z początkowym ujęciem składnika aktywów lub zobowiązań, który nie wpływa w momencie ujęcia danego składnika ani na wynik księgowy ani na dochód (stratę) podatkową.	
Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego kalkuluje się z wykorzystaniem obowiązujących (lub praktycznie obowiązujących) stawek podatkowych. Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego podlegają kompensacie w ramach poszczególnych spółek Grupy, które mają prawo do rozliczania podatku bieżącego w kwocie netto.	
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód podatkowy, który pozwoli na realizację ujemnych różnic przejściowych, strat podatkowych i ulg inwestycyjnych, lub gdy oczekuje się jednoczesnego zrealizowania dodatnich różnic przejściowych. Kwoty powyżej tej wysokości podlegają wyłącznie ujawnieniu.	

#### a. Kwoty podatku dochodowego ujęte w wyniku i rachunku przepływów pieniężnych

<b>NOTA</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Podatek bieżący	15 573,1	9 540,1
5.3.c Podatek odroczony	(3 032,1)	(400,7)
5.3.b <b>Podatek dochodowy ujęty w rachunku wyników</b>	<b>12 541,0</b>	<b>9 139,4</b>
Podatek bieżący ujęty w wyniku	15 573,1	9 540,1
Saldo zobowiązań/(należności) z tytułu PDOP na początek okresu	978,6	277,0
Saldo należności/(zobowiązań) z tytułu PDOP na koniec okresu	(10 615,7)	(978,6)
<b>Podatek zapłacony ujęty w rachunku przepływów</b>	<b>5 936,0</b>	<b>8 838,5</b>

#### b. Informacja na temat zastosowanych stawek podatku oraz uzgodnienie obciążenia wyniku

Tabela poniżej przedstawia kraje, w których Grupa osiąga dochody podatkowe wraz ze wskazaniem stawki podatkowej odpowiadającej danej jurysdykcji:

	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Polska	19%	19%
Niemcy	31%	31%
<b>Średnioważona stawka podatku dochodowego</b>	<b>19,02%</b>	<b>19,06%</b>

Poza Polską Grupa jest płatnikiem podatku dochodowego jedynie na terenie Niemiec. Średnioważona stawka podatku dochodowego została obliczona metodą arytmetyczną średniej ważonej, gdzie nominalna kwota podatku dochodowego zapłaconego przez Grupę w danym kraju to waga przypisywana stawce podatkowej tego kraju.

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskałoby się, stosując średnioważoną stawkę podatku mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	69 761,6	47 079,1
Średnioważona stawka podatku dochodowego	19,02%	19,06%
	(13 268,7)	(8 973,3)
Efekty podatkowe następujących pozycji:		
- przychody niestanowiące przychodów podatkowych	19,8	12,6
- inne koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodu	(27,9)	(16,4)
- rozpoznane aktywa od ulgi strefowej	2 625,0	-
- efekt podatkowy od straty na działalności w SSE	(231,1)	-
- koszt niestanowiący kosztu uzyskania przychodu - cienka kapitalizacja w eobuwie Logistics	(67,9)	-
- podatek odroczony z tyt. różnic w stawkach podatkowych w odniesieniu do wyeliminowanych transakcji wewnątrzgrupowych	(718,0)	(53,7)
- inne korekty	(872,0)	(108,6)
	(12 541,0)	(9 139,4)
<b>Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego</b>		

Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów obejmują głównie darowizny oraz wpłaty na PFRON.

Rozpoznane aktywo z tytułu ulgi inwestycyjnej dotyczy działalności eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. w Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Warunkami przypisanymi do tej ulgi podatkowej jest utrzymanie zatrudnienia na poziomie 10 pracowników do 31.12.2021 roku oraz poniesienie wydatków inwestycyjnych w wysokości 5 mln zł do 31.12.2018 roku. Dotychczas Grupa spełnia te wymogi i przewiduje, że będą one spełnione do końca okresu warunkowego. W przypadku niespełnienia warunków ulgi, Grupa jest zobowiązana do spłaty niezapłaconego podatku z tyt. wykorzystanej ulgi wraz z odsetkami do Urzędu Skarbowego. Do dnia 31.12.2017 roku Grupa nie wykorzystywała tej ulgi i w konsekwencji nie występują kwoty które podlegałyby zwrotowi gdyby warunki korzystania z ulgi zostały naruszone. W przyszłości natomiast Grupa planuje osiągać wyniki podatkowe pozwalające na wykorzystanie ulgi a zatem wykorzystać rozpoznane aktywo z tytułu podatku odroczonego.

### c. Salda i zmiany podatku odroczonego

Zmiana stanu aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego w trakcie roku, przedstawia się w sposób następujący:

NOTA	<b>31.12.2017</b>	<b>UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO</b>	<b>31.12.2016</b>	<b>UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO</b>	<b>01.01.2016</b>
<b>Aktywa</b>					
Utrata wartości aktywów	84,9	0,0	84,9	84,9	-
Rezerwy na zobowiązania	1 291,8	553,3	738,5	721,8	16,7
Pozostałe	371,1	111,4	259,7	(403,8)	663,5
Ulga inwestycyjna	2 625,0	2 625,0	-	-	-
<b>Razem przed kompensatą</b>	<b>4 372,8</b>	<b>3 289,7</b>	<b>1 083,1</b>	<b>402,9</b>	<b>680,2</b>
<b>Zobowiązania</b>					
Przyspieszona amortyzacja podatkowa	360,6	130,9	229,7	149,5	80,2
rzeczowych aktywów trwałych					
Pozostałe	71,7	126,7	(55,0)	(221,4)	166,4
<b>Razem przed kompensatą</b>	<b>432,3</b>	<b>257,6</b>	<b>174,7</b>	<b>(71,9)</b>	<b>246,6</b>
Kompensata	-	-	-	191,6	(191,6)
<b>Salda podatku odroczonego w bilansie</b>					
Aktywa	4 372,8	3 289,7	1 083,1	594,5	488,6
Zobowiązania	432,3	257,6	174,7	119,7	55,0

d. Istotne szacunki dotyczące rozpoznania aktywów podatku odroczonego oraz informacje na temat nierozpoznanych aktywów podatku odroczonego

**Okres realizacji aktywów i zobowiązań z tytułu podatku odroczonego**

	31.12.2017		31.12.2016		01.01.2016	
	AKTYWA	ZOBOWIĄZANIA	AKTYWA	ZOBOWIĄZANIA	AKTYWA	ZOBOWIĄZANIA
do 1 roku	1 747,8	71,3	1 086,0	(34,3)	488,6	55,0
1-2 lat	2 625,0	345,0	-	(21,0)	-	-
2-3 lat	-	16,0	(2,9)	230,0	-	-
3-5 lat	-	-	-	-	-	-
Powyżej 5 lat	-	-	-	-	-	-
<b>Razem</b>	<b>4 372,8</b>	<b>432,3</b>	<b>1 083,1</b>	<b>174,7</b>	<b>488,6</b>	<b>55,0</b>

Nie występują straty podatkowe oraz ulgi inwestycyjne od których nie został ujęty podatek odroczonego na dzień 31 grudnia 2017 oraz 2016.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce oraz Europie Środkowej jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 r. do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych stworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisu ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi. Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności. Na dzień bilansowy 31.12.2016 oraz 31.12.2017 w ocenie Zarządu nie występują niepewne sytuacje podatkowe które skutkowałyby ujęciem dodatkowej rezerwy lub zobowiązania na podatek dochodowy lub zmniejszenia ujętego aktywa z tyt. podatku odroczonego lub należności.

## 4 Zadłużenie, zarządzanie kapitałem i płynnością

### 4.1. Zarządzanie kapitałem

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie wzrostu wartości firmy dla akcjonariuszy oraz korzyści dla innych zainteresowanych stron, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty wskazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) wraz z zadłużeniem netto.

NOTA		31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016
4.2	Zobowiązania z tytułu zadłużenia	50 135,2	47 935,8	17 425,3
5.5	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 754,4	6 131,0	8 651,0
	<b>Zadłużenie netto</b>	<b>38 380,8</b>	<b>41 804,8</b>	<b>8 774,3</b>
4.1	Kapitał własny ogółem	128 346,2	70 519,4	32 540,5
	Kapitał zaangażowany (kapitał własny i zadłużenie netto)	166 727,0	112 324,2	41 314,8
	<b>Wskaźnik zadłużenia</b>	<b>23,02%</b>	<b>37,22%</b>	<b>21,24%</b>

Zmiana wskaźnika jest zgodna z działaniami podejmowanymi przez Grupę, a wskaźnik jest na poziomie oczekiwanym, tj. w przedziale od 20 do 40%.

### Kapitał własny

<b>Polityka rachunkowości</b>
Kapitały własne ujmuje się w księgach rachunkowych z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa oraz postanowieniami statutu.
Rodzaje kapitałów własnych:
<ul style="list-style-type: none"> <li>• kapitał podstawowy (akcyjny) Jednostki dominującej wykazuje się w wartości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,</li> <li>• kapitał zapasowy tworzony z nadwyżki wartości ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej pomniejszone o koszty emisji,</li> <li>• zyski zatrzymane utworzone z podziału wyniku finansowego, niepodzielonego wyniku finansowego, zysku (straty) netto za okres, którego dotyczy sprawozdanie finansowe, oraz zysków (strat) aktuarialnych z wycen programu określonych świadczeń pracowniczych.</li> <li>• skumulowane kwoty pozostałych całkowitych dochodów,</li> <li>• kapitały tworzone w oparciu o uruchomiony program opcji na akcje dla pracowników.</li> </ul>
Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy Jednostki dominującej ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Jednostki dominującej.

### **Kapitał akcyjny**

Na dzień 31 grudnia 2017 roku kapitał jednostki dominującej eobuwie.pl S.A. składał się z 10 mln akcji (na 31 grudnia 2016 roku składał się z 10 mln akcji), o wartości nominalnej jednej akcji 0,2 zł, w tym 9.999.997 akcji imiennych zwykłych i 3 akcji imiennych uprzywilejowanych w sposób opisany poniżej. Wszystkie wyemitowane akcje zostały w całości opłacone.

Na dzień 31 grudnia 2017 i 2016 roku prawa z 3 uprzywilejowanych akcji są następujące:

- akcjonariusz posiadający uprzywilejowaną akcję serii B może wykonywać z niej prawo do każdorazowego powoływania i odwoływania jednego członka Zarządu Spółki (z wyjątkiem członka powołanego w wykonaniu uprzywilejowania związanego z akcją serii D i akcją serii F), któremu powierzyć można funkcję Prezesa Zarządu oraz jednego członka Rady Nadzorczej poprzez złożenie w Spółce stosownego pisemnego oświadczenia przez tego akcjonariusza;
- akcjonariusz posiadający uprzywilejowaną akcję serii D może wykonywać z niej prawo do każdorazowego powoływania i odwoływania jednego członka Zarządu Spółki (z wyjątkiem członka powołanego w wykonaniu uprzywilejowania związanego z akcją serii B i akcją serii F), któremu powierzyć można funkcję Wiceprezesa Zarządu poprzez złożenie w Spółce stosownego pisemnego oświadczenia przez tego akcjonariusza. Uprzywilejowanie to wygasa w przypadku, gdy kwota zysku EBITDA za lata wyznaczone w statucie wyniesie mniej niż kwoty ustalone w statucie. Uprzywilejowanie to wygasa najpóźniej z dniem 1 marca 2023 roku;

- akcjonariusz posiadający uprzywilejowaną akcję serii F może wykonywać z niej prawo do każdorazowego powoływania i odwoływania jednego członka Zarządu Spółki (z wyjątkiem członka powołanego w wykonaniu uprzywilejowania związanego z akcją serii B i akcją serii D) oraz nie więcej niż czterech członków Rady Nadzorczej (z wyjątkiem członka powołanego w wykonaniu uprzywilejowania związanego z akcją serii B), w tym Przewodniczącego Rady Nadzorczej poprzez złożenie w Spółce stosownego pisemnego oświadczenia przez tego akcjonariusza. Akcjonariusz ten ma także prawo do każdorazowego powoływania i odwoływania jednego członka Zarządu Spółki (z wyjątkiem członka powołanego w wykonaniu uprzywilejowania związanego z akcją serii B), któremu powierzyć można funkcję Wiceprezesa Zarządu w przypadku, gdy wygaśnie uprzywilejowanie uprzywilejowanej akcji serii D.

Wartość kapitału akcyjnego na dzień 31 grudnia 2017 roku wyniosła 2 mln PLN (na dzień 31 grudnia 2016 roku wyniosła 2 mln PLN).

#### Zyski zatrzymane

Zyski zatrzymane obejmują: zyski zatrzymane z lat ubiegłych oraz zysk roku obrotowego.

#### Zysk na akcje

W roku obrotowym 2017 zysk na akcję podstawowy i rozwodniony wyniósł 5,7 zł (2016 – 3,8 zł).

## 4.2. Zadłużenie

<b>Polityka rachunkowości</b>				
Zobowiązania z tytułu zadłużenia obejmują głównie kredyty bankowe oraz zaciągnięte pożyczki. Zobowiązania z tytułu zadłużenia są ujmowane początkowo według wartości godziwej, pomniejszonej o koszty transakcyjne związane z uzyskaniem finansowania. Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wycenia się w zamortyzowanym koszcie przy użyciu efektywnej stopy procentowej. Koszty finansowe odnoszone są do wyniku finansowego w ciężar kosztów finansowych za wyjątkiem kosztów, które dotyczą finansowania wytworzenia środków trwałych (zgodnie z polityką w nocie 5.2).				
NOTA	ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK			RAZEM
	DŁUGO- TERMINOWE	KRÓTKO- TERMINOWE	W RACHUNKU BIEŻĄCYM	
<b>Stan na 01.01.2016</b>	<b>10 000,0</b>	<b>6 047,2</b>	<b>1 378,1</b>	<b>17 425,3</b>
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenia				-
3.3 -otrzymane finansowanie	20 000,0	23 589,6	-	43 589,6
Naliczenie odsetek	-	762,8	-	762,8
Płatności z tytułu zadłużenia				-
-spłaty kapitału	(1 000,0)	(11 851,5)	-	(12 851,5)
-odsetki zapłacone		(453,9)	-	(453,9)
Zmiana stanu rachunku bieżącego		-	(536,5)	(536,5)
<b>Stan na 31.12.2016</b>	<b>29 000,0</b>	<b>18 094,2</b>	<b>841,6</b>	<b>47 935,8</b>
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenia				
3.3 -otrzymane finansowanie	10 000,0	8 333,9	-	18 333,9
Naliczenie odsetek	803,0	330,0	-	1 133,0
Płatności z tytułu zadłużenia				-
-spłaty kapitału	(4 000,0)	(12 011,6)	-	(16 011,6)
-odsetki zapłacone	(803,0)	(289,8)	-	(1 092,8)
Zmiana stanu rachunku bieżącego	-	-	(163,1)	(163,1)
Zmiana prezentacji z długo na krótkoterminową	(4 000,0)	4 000,0	-	-
<b>Stan na 31.12.2017</b>	<b>31 000,0</b>	<b>18 456,7</b>	<b>678,5</b>	<b>50 135,2</b>

Finansowanie odbywa się w Polsce i zostało zaciągnięte w PLN i EUR. Odsetki od całości finansowania oparte są o oprocentowanie zmienne lub stałe (stawka WIBOR powiększona o marżę banku / pożyczkodawcy dla pożyczek w PLN oraz stawka 1.5% w skali roku dla pożyczki w EUR).

Z istniejącym zadłużeniem wiąże się ryzyko stopy procentowej oraz ryzyka walutowego. Opis ekspozycji na ryzyka finansowe znajduje się w nocie 6.1.

Na dzień 31 grudnia 2017 Grupa dysponuje niewykorzystanymi limitami kredytowymi o wartości 7 322 tys. zł (31 grudnia 2016: 658 tys. zł). Linie kredytowe są w PLN, o zmiennym oprocentowaniu WIBOR 1M + marża banku, wygasają w ciągu jednego roku i podlegają przeglądowi w ciągu kolejnego roku obrotowego.



Do dnia 31 lipca 2017 Grupa zobowiązana była do przestrzegania kowenantu dotyczącego utrzymania w całym okresie kredytowania wskaźnika kapitalizacji na poziomie nie niższym niż 30%. Wskaźnik kapitalizacji liczony jest jako stosunek kapitałów własnych (z uwzględnieniem pożyczek podporządkowanych) do sumy bilansowej, i skorygowany jest o ewentualne należności od właścicieli (lub inne formy wypłat właścicielskich) Po 31 lipca 2017 r., tj. po wygaśnięciu tej umowy, Spółki oraz Grupy nie obowiązywały kowenanty wynikające z umów kredytowych. Na dzień 31 grudnia 2016, w trakcie tych okresów sprawozdawczych oraz do dnia zatwierdzenia sprawozdania, nie wystąpiły przypadki naruszenia kowenantów.

Splaty powyższych zobowiązań objęte są następującymi zabezpieczeniami:

	31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016
	KWOTA/LUB WARTOŚĆ BILANSOWA ZABEZPIECZENIA		
Gwarancje bankowe	542,6	-	-
Hipoteki kaucyjne na nieruchomości	36 000,0	36 000,0	36 000,0
Weksle in blanco	80 600,0	57 900,0	-
Oświadczenie o poddaniu się egzekucji	3 000,0	3 000,0	-

#### 4.3. Umowne terminy wymagalności dla zobowiązań finansowych oraz polityka zarządzania płynnością

Ostrożne zarządzanie płynnością finansową zakłada utrzymywanie wystarczających zasobów środków pieniężnych oraz ich ekwiwalentów oraz dostępność dalszego finansowania poprzez zagwarantowane środki z linii kredytowych.

Poniższa tabela zawiera informacje na temat zdyskontowanych i niezdykontowanych umownych płatności wynikających z istniejącego zadłużenia.

NOTA	Stan na 31.12.2017	UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI OD KOŃCA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO					RAZEM NIEZDYSKONTOWANE	WARTOŚĆ BILANSOWA
		DO 3 M-CY	3-12 M-CY	1-3 LATA	3-5 LAT	POWYŻEJ 5 LAT		
4.2	Kredyty i pożyczki	678,5	18 835,8	8 377,2	8 732,7	17 331,7	53 955,9	50 135,2
5.6	Zobowiązania wobec dostawców	92 410,7	-	-	-	-	92 410,7	92 410,7
5.6	Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	11 551,0	-	-	-	-	11 551,0	11 551,0

NOTA	Stan na 31.12.2016	UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI OD KOŃCA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO					RAZEM NIEZDYSKONTOWANE	WARTOŚĆ BILANSOWA
		DO 3 M-CY	3-12 M-CY	1-3 LATA	3-5 LAT	POWYŻEJ 5 LAT		
4.2	Kredyty i pożyczki	841,6	18 580,1	2 061,2	8 733,0	22 164,3	52 380,2	47 935,8
5.6	Zobowiązania wobec dostawców	46 688,2	-	-	-	-	46 688,2	46 688,2
5.6	Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	5 811,4	-	-	-	-	5 811,4	5 811,4

NOTA	Stan na 01.01.2016	UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI OD KOŃCA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO					RAZEM NIEZDYSKONTOWANE	WARTOŚĆ BILANSOWA
		DO 3 M-CY	3-12 M-CY	1-3 LATA	3-5 LAT	POWYŻEJ 5 LAT		
4.2	Kredyty i pożyczki	1 378,1	6 315,7	10 444,0	-	-	18 137,8	17 425,3
5.6	Zobowiązania wobec dostawców	23 588,2	-	-	-	-	23 588,2	23 588,2
5.6	Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	2 408,2	-	-	-	-	2 408,2	2 408,2

#### 4.4. Dodatkowe informacje do wybranych pozycji sprawozdania z przepływów pieniężnych

NOTA		Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów
5.6	Stan na 31.12.2016	58 580,6
5.6	Stan na 31.12.2017	110 181,9
	<b>Zmiana stanu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	<b>51 601,3</b>
	Różnica wynikająca z:	
	Zmiany stanu zobowiązań inwestycyjnych	(4 647,1)
	<b>Zmiana stanu ujęta w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych</b>	<b>46 954,2</b>
5.6	Stan na 01.01.2016	28 812,9
5.6	Stan na 31.12.2016	58 580,6
	<b>Zmiana stanu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	<b>29 767,7</b>
	Różnica wynikająca z:	
	Zmiany stanu zobowiązań inwestycyjnych	202,9
	<b>Zmiana stanu ujęta w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych</b>	<b>29 970,6</b>

## 5 Noty objaśniające do sprawozdania z sytuacji finansowej

### 5.1 Wartości niematerialne

#### Polityka rachunkowości

Grupa wycenia wartości niematerialne w wartości poniesionego kosztu pomniejszonego o odpisy umorzeniowe oraz odpisy z tytułu utraty wartości.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez oszacowanie okresu użytkowego danego aktywa, który dla wybranych grup wynosi:

- patenty i licencje - od 5 do 10 lat
- znaki towarowe - od 5 do 10 lat
- licencje i oprogramowanie komputerowe – od 2 do 5 lat

W przypadku, gdy zaistniały zdarzenia bądź zaszły zmiany wskazujące na to, że wartość bilansowa wartości niematerialnych może nie być możliwa do odzyskania, są one poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości zgodnie z polityką opisaną w notce 5.2.

Dla wszystkich wartości niematerialnych w budowie, Grupa dokonuje corocznej weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, bez względu na ocenę występowania przesłanek.

Koszty finansowania zewnętrznego podlegają kapitalizacji i wykazywane są jako zwiększenie wartości niematerialnej.

W tabeli poniżej nabycie wartości niematerialnych w budowie roku 2017 dotyczy głównie licencji na oprogramowanie, które jest w trakcie przygotowania do użytkowania. Przewidywany moment zakończenia prac związanych z przygotowaniem licencji do użytkowania to rok 2019. Nie stwierdzono utraty wartości tego aktywa. Kwota skapitalizowanych odsetek była nieistotna.

	ZNAKI TOWAROWE, PATENTY I LICENCJE	WARTOŚCI NIEMATERIALNE W BUDOWIE	RAZEM
<b>Wartość brutto 01.01.2016</b>	<b>978,7</b>	-	978,7
Umorzenie skumulowane	(279,0)	-	(279,0)
<b>Wartość netto 01.01.2016</b>	<b>699,7</b>	-	<b>699,7</b>
Amortyzacja	(257,7)	-	(257,7)
Nabycie	198,3	706,0	904,3
<b>Wartość brutto 31.12.2016 (01.01.2017)</b>	<b>1 177,0</b>	<b>706,0</b>	<b>1 883,0</b>
Umorzenie skumulowane	(536,7)	-	(536,7)
<b>Wartość netto 31.12.2016 (01.01.2017)</b>	<b>640,3</b>	<b>706,0</b>	<b>1 346,3</b>
Amortyzacja	(451,9)	-	(451,9)
Nabycie	1 317,4	4 146,4	5 463,8
<b>Wartość brutto 31.12.2017</b>	<b>2 494,4</b>	<b>4 852,4</b>	<b>7 346,8</b>
Umorzenie skumulowane	(988,6)	-	(988,6)
<b>Wartość netto 31.12.2017</b>	<b>1 505,8</b>	<b>4 852,4</b>	<b>6 358,2</b>

## 5.2 Rzeczowe aktywa trwałe

<b>Polityka rachunkowości</b>		
<p>Rzeczowe aktywa trwałe obejmują: inwestycje w obcych środkach trwałych (tj. nakłady w wynajmowanych lokalach służących sprzedaży detalicznej towarów); środki trwałe używane w działalności dystrybucyjnej oraz pozostałe. Środki trwałe ujmowane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o odpisy umorzeniowe oraz ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty oraz środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji. Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionej części usuwa się z bilansu. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do wyniku finansowego w okresie obrotowym, w którym je poniesiono. Koszty finansowania zewnętrznego podlegają kapitalizacji i wykazywane są jako zwiększenie wartości środka trwałego. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez oszacowanie okresu użytkowego danego aktywa, który dla wybranych grup wynosi:</p>		
Grupa aktywów trwałych	Okres amortyzacji	
Inwestycje w sklepach	Okres amortyzacji zależy od dwóch czynników i przyjmuje mniejszą z dwóch wartości: - okres użytkowania nakładów (od 5 do 10 lat) - czas trwania umowy najmu sklepu, w którym umieszczony jest dany środek trwały (zwykle 10 lat)	
Dystrybucja	- budynki - maszyny i urządzenia - środki transportowe - inne aktywa rzeczowe	- od 10 do 40 lat - od 10 do 40 lat - od 5 do 10 lat - od 5 do 10 lat.
Pozostałe	- maszyny i urządzenia - środki transportowe - inne aktywa rzeczowe	- od 3 do 15 lat - od 5 do 10 lat - od 5 do 10 lat.
<p>Metoda amortyzacji oraz okres amortyzacji weryfikowane są na każdy dzień bilansowy. Zasady testowania na utratę wartości i ujmowania odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych opisano w nocie 5.2</p>		
<b>Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych</b>		
<p>Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalną stanowi wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży, lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne wpływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.</p> <p>W przypadku uznania aktywa za nieodzyskiwalne Grupa dokonuje odpisu z tytułu utraty wartości w wysokości nadwyżki wartości bilansowej ośrodka generującego środki pieniężne nad wartością odzyskiwalną. Odpis ujmowany jest w koszcie własnym sprzedaży, koszcie sprzedaży lub ogólnego zarządu w zależności od funkcji danego środka trwałego.</p> <p>W sprzedaży detalicznej, każdy ze sklepów stanowi odrębny ośrodek wypracowujący środki pieniężne. Zgodnie z powyższymi zasadami, w odniesieniu do inwestycji w sklepach na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje analizy pod kątem utraty wartości. Ocenie poddawany jest wynik operacyjny realizowany przez każdą z jednostek detalicznych.</p> <p>W celu oszacowania odpisu z tytułu utraty wartości niefinansowych aktywów trwałych Grupa bierze pod uwagę następujące przesłanki:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Sklep funkcjonuje co najmniej 24 miesiące.</li> <li>2. Sklep ponosi stratę na poziomie brutto w każdym z ostatnich dwóch lat działalności.</li> <li>3. Analiza bieżącej wartości przyszłych przepływów pieniężnych wskazuje na brak możliwości pokrycia poniesionych nakładów inwestycyjnych.</li> </ol> <p>W przypadku uznania aktywa za nieodzyskiwalne Grupa dokonuje odpisu z tytułu utraty wartości w wysokości nadwyżki poniesionych nakładów inwestycyjnych nad wartością odzyskiwalną. Odpis ujmowany jest w kosztach funkcjonowania sklepów.</p>		

Niektóre aktywa dotyczące poszczególnych punktów sprzedażowych mogą być trwale związane z wynajmowanym lokalem (nakłady w sklepach), co powoduje brak możliwości alternatywnego ich wykorzystania lub odsprzedaży. Okres ich użytkowania, a także okres amortyzacji, związany jest z szacunkiem okresu wynajmu lokalu. Przyjęte okresy użytkowania zostały opisane powyżej.

W związku z powyższym poziom kosztów amortyzacji zależy od szacowanego okresu wynajmu punktu sprzedażowego. Zmiany tego okresu mogą wpływać na poziom odpisów z tytułu utraty wartości.

Informacje na temat środków trwałych stanowiących zabezpieczenie zaciągniętego zadłużenia przedstawiono w notce 4.2.

	RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE - POZOSTAŁE					RAZEM
	INWESTYCJE W SKLEPACH	GRUNTY I BUDYNKI	MASZyny I URZĄDZENIA	INNE	RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE W BUDOWIE	
<b>Wartość brutto 01.01.2016</b>	-	<b>1 003,0</b>	<b>1 092,3</b>	<b>1 382,7</b>	<b>8 947,0</b>	<b>12 425,0</b>
Umorzenie	-	-	(465,5)	(323,1)	-	(788,6)
<b>Wartość netto 01.01.2016</b>	-	<b>1 003,0</b>	<b>626,8</b>	<b>1 059,6</b>	<b>8 947,0</b>	<b>11 636,4</b>
Nabycia	-	20 620,4	2 668,9	6 804,6	3 211,9	33 305,8
Amortyzacja	-	(409,0)	(276,6)	(563,5)	-	(1 249,1)
Likwidacje i sprzedaż - wartość brutto	-	(93,0)	(72,0)	(706,2)	-	(871,2)
Umorzenie (likwidacja i sprzedaż)	-	0,6	67,9	366,6	-	435,1
Przeniesienia*	-	7 735,8	-	-	(8 441,8)	(706,0)
<b>Wartość brutto 31.12.2016</b>	-	<b>29 266,2</b>	<b>3 689,2</b>	<b>7 481,1</b>	<b>3 717,1</b>	<b>44 153,6</b>
Umorzenie	-	(408,4)	(674,2)	(520,0)	-	(1 602,6)
<b>Wartość netto 31.12.2016</b>	-	<b>28 857,8</b>	<b>3 015,0</b>	<b>6 961,1</b>	<b>3 717,1</b>	<b>42 551,0</b>
Nabycia	1 186,0	7 711,1	5 277,3	2 998,3	3 089,5	19 076,2
Amortyzacja	(66,4)	(1 103,7)	(1 245,0)	(1 018,1)	-	(3 366,8)
Likwidacje i sprzedaż - wartość brutto	-	-	(31,0)	(1,0)	-	(32,0)
Umorzenie (likwidacja i sprzedaż)	-	-	30,0	(0,1)	-	29,9
Przeniesienia*	202,0	-	3 211,9	-	(3 413,9)	(202,0)
<b>Wartość brutto 31.12.2017</b>	<b>1 388,0</b>	<b>36 977,3</b>	<b>12 147,4</b>	<b>10 478,4</b>	<b>3 392,7</b>	<b>62 995,8</b>
Umorzenie	(66,4)	(1 512,1)	(1 889,2)	(1 538,2)	-	(4 939,5)
<b>Wartość netto 31.12.2017</b>	<b>1 321,6</b>	<b>35 465,2</b>	<b>10 258,2</b>	<b>8 940,2</b>	<b>3 392,7</b>	<b>58 056,3</b>

\*Przeniesienia z rzeczowych aktywów trwałych w budowie do innych grup w ramach rzeczowych aktywów trwałych – pozostałe oraz do inwestycji w sklepach.

### 5.3 Zapasy

<b>Polityka rachunkowości</b>			
Zapasy są wykazywane według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia lub ceny sprzedaży netto w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa. Cena sprzedaży netto to oszacowana cena sprzedaży w normalnym toku działalności, pomniejszona o odnośne zmienne koszty sprzedaży.			
W przypadku wystąpienia okoliczności, w skutek których nastąpiło obniżenie wartości zapasów dokonuje się odpisu aktualizującego ich wartość w ciężar kosztu własnego sprzedaży. W przypadku ustania okoliczności, które spowodowały obniżenie wartości zapasów dokonuje się odwrócenia odpisu poprzez pomniejszenie kosztu własnego sprzedaży. W odniesieniu do rozchodu wszystkich zapasów podobnego rodzaju i podobnego przeznaczenia stosuje się metodę FIFO.			
Oszacowane zwroty towarów ujmowane są zgodnie z polityką rachunkowości przedstawiona w Notce 2 (tj. z tyt. oszacowanych zwrotów pomniejszany jest koszt własny sprzedaży w korespondencji z zapasami; zapas wyceniany jest w wysokości jego poprzedniej wartości bilansowej pomniejszonej o oszacowaną obniżkę wartości zwracanego towaru.			

	31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016
Towary	163 915,9	96 355,0	49 422,20
- w tym aktywa z tyt. oszacowanego zwrotu towarów	7 637,0	3 735,9	1 603,0
<b>Zapasy razem brutto</b>	<b>163 915,9</b>	<b>96 355,0</b>	<b>49 422,2</b>
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(389,2)	(347,0)	(382,0)
<b>Razem zapasy netto</b>	<b>163 526,7</b>	<b>96 008,0</b>	<b>49 040,20</b>

W celu ustalenia wysokości odpisu Zarząd wykorzystuje najbardziej adekwatne dostępne dane historyczne oraz oczekiwania co do sprzedaży. Sprzedaż obuwia zależy głównie od zmieniających się trendów oraz oczekiwań klientów.

Dla ustalenia wartości odpisu na dzień bilansowy pod uwagę bierze się zapasy, które są starsze niż 2 lata, licząc od daty zakupu. Na podstawie danych dotyczących prawdopodobieństwa sprzedaży obuwia spełniającego powyższe warunki Grupa ustala wskaźnik, który stosuje w celu oszacowania wartości odpisu zapasów.

Wartości odpisów aktualizujących zapasy oraz zmiany tych odpisów zostały przedstawione poniżej.

### Zmiana stanu odpisu aktualizującego wartość zapasów

Utworzenie dodatkowego odpisu z tyt. utraty wartości zapasów bądź jego rozwiązanie dotyczy towarów. Zmiany odpisów wynikają ze zmian w wartości i strukturze wiekowej zapasów towarów. Grupa stosuje politykę bieżącego spisywania w koszty wartości towarów zidentyfikowanych jako niepełnowartościowe, w związku z tym nie tworzy z tego tytułu odpisu aktualizującego.

	31.12.2017	31.12.2016
Na początek okresu	347,0	382,0
Utworzenie	42,2	-
Wykorzystanie	-	(35,0)
Na koniec okresu	389,2	347,0

## 5.4 Należności od odbiorców oraz pozostałe należności

<b>Polityka rachunkowości</b>			
<b><u>Należności handlowe</u></b>			
Należności handlowe ujmują się początkowo w wartości godziwej, a następnie wycenia się je według zamortyzowanego kosztu, metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając je przy tym o odpisy z tytułu utraty wartości (dalsza polityka przedstawiona w nocie 6.1). Ze względu na krótkoterminowy charakter należności handlowych wartość godziwa na moment początkowego ujęcia należności odpowiada kwocie nominalnej. Jeżeli ściągnięcia należności można oczekiwać w ciągu jednego roku, należności klasyfikuje się jako aktywa bieżące. W przeciwnym wypadku, wykazuje się jako aktywa trwałe.			
<b><u>Pozostałe należności</u></b>			
Pozostałe należności niestanowiące aktywów finansowych ujmują się początkowo w wartości nominalnej i wycenia na dzień kończący okres sprawozdawczy w kwocie wymaganej zapłaty.			
	<b>31.12.2017</b>	<b>31.12.2016</b>	<b>01.01.2016</b>
Należności od odbiorców brutto	23 773,7	14 623,4	3 863,0
Odpis na należności	(90,0)	(100,0)	-
<b>Razem należności netto</b>	<b>23 683,7</b>	<b>14 523,4</b>	<b>3 863,0</b>
Zaliczki na poczet dostaw towarów	25 874,3	15 224,5	2 307,6
Koszty rozliczane w czasie	616,5	106,1	19,4
Należności z tytułu podatków	2 640,0	1 581,0	2 370,7
Pozostałe	2 191,0	43,6	58,6
<b>Razem pozostałe należności</b>	<b>31 321,8</b>	<b>16 955,2</b>	<b>4 756,3</b>
<b>Udzielone pożyczki długoterminowe</b>	-	-	-

Należności od odbiorców narażone są na ryzyko kredytowe oraz ryzyko walutowe. Politykę w zakresie zarządzania tymi ryzykami oraz dalsze informacje na temat tych ryzyk (w tym ocena jakości kredytowej, maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe, analiza wrażliwości na zmianę stopy kursu walutowego) przedstawiono w nocie 6.1. W odniesieniu do tej pozycji aktywów nie występują należności przeterminowane. Wartość godziwa należności jest zbliżona do ich wartości bilansowej.

## 5.5 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

<b>Polityka rachunkowości</b>			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie. Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako składnik krótkoterminowych zobowiązań z tytułu zadłużenia.			
	<b>31.12.2017</b>	<b>31.12.2016</b>	<b>01.01.2016</b>
Środki pieniężne w kasie	23,3	28,7	68,7
Środki pieniężne w banku	11 731,1	6 102,3	8 582,3
<b>Razem</b>	<b>11 754,4</b>	<b>6 131,0</b>	<b>8 651,0</b>

Środki pieniężne narażone są na ryzyko kredytowe, ryzyko walutowe oraz ryzyko stopy procentowej. Polityka zarządzania tymi ryzykami oraz dalsze ujawnienia w zakresie tych ryzyk (tj. ocena jakości kredytowej, analiza wrażliwości narażenia na ryzyko walutowe i stopy procentowej) przedstawiono w nocie 6.1.

## 5.6 Zobowiązania wobec dostawców oraz pozostałe zobowiązania

<b>Polityka rachunkowości</b>			
Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu ujmuje się w wartości godziwej, a w późniejszym okresie wycenia się według zamortyzowanego kosztu, stosując metodę efektywnej stopy procentowej.			
Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe.			
Zobowiązania z tyt. zwrotu towarów ujmowane jest zgodnie z polityką przedstawioną w Nocie 2 tj. z tytułu oszacowanych zwrotów pomniejszany jest przychód w korespondencji ze zobowiązaniem i jednocześnie odrębnie ujmowane jest prawo do otrzymania towaru (patrz Nota 5.3).			
Pozostałe zobowiązania wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty.			
	<b>31.12.2017</b>	<b>31.12.2016</b>	<b>01.01.2016</b>
Zobowiązania wobec dostawców:			
• z tytułu najmu oraz dostaw towarów i usług	84 598,1	43 456,7	20 153,9
• inwestycyjne	7 812,6	3 231,5	3 434,3
<b>Razem</b>	<b>92 410,7</b>	<b>46 688,2</b>	<b>23 588,2</b>
Pozostałe zobowiązania			
• zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	11 551,0	5 811,4	2 408,2
• zobowiązania z tytułu podatków pośrednich, ceł i innych świadczeń	1 078,0	3 146,2	1 596,2
• zobowiązania wobec pracowników	2 461,0	1 491,6	355,9
• inne zobowiązania	2 681,2	1 443,2	864,4
<b>Razem</b>	<b>17 771,2</b>	<b>11 892,4</b>	<b>5 224,7</b>

Zobowiązania wobec dostawców narażone są na ryzyko walutowe. Zarządzanie ryzykiem walutowym oraz analiza wrażliwości przedstawione są w nocie 6.1 .

Z zobowiązaniami wiąże się również ryzyko płynności (dalsze informacje przedstawiono w nocie 4.3). Wartość godziwa zobowiązań wobec dostawców zbliżona jest do ich wartości bilansowej.

## 5.7 Rezerwy

<b>Polityka rachunkowości</b>	
W ramach rezerw wykazywana jest głównie rezerwa na odpisy emerytalne, naprawy gwarancyjne oraz sprawy sporne.	
Grupa ustala rezerwę na przyszłe odpisy emerytalne (program określonych świadczeń po okresie zatrudnienia) w oparciu o wycenę aktuarialną metodą prognozowanych świadczeń jednostkowych. Zyski/straty aktuarialne ujmują się w pozostałych całkowitych dochodach. Pozostałe zmiany tej rezerwy ujmowane są w wyniku finansowym.	
Rezerwę na naprawy gwarancyjne tworzy się jako szacunkowe ustalenie średniego poziomu kosztu reklamacji, w tym zwrotów towarów, wymiany na nowy oraz napraw gwarancyjnych w odniesieniu do zwrotów towarów z tytułu reklamacji, na podstawie danych historycznych. Po przeprowadzeniu kalkulacji dla kilku okresów oraz na bazie uzyskanego doświadczenia Grupy w celu uproszczenia dokonywanych szacunków, obliczany jest średni wskaźnik udziału reklamacji w sprzedaży, dotyczący ubiegłych okresów. Rezerwa gwarancyjna szacowana to średni wskaźnik reklamacji x wielkość uzyskiwanych przychodów ze sprzedaży w okresie. W następnych okresach dokonuje się odpowiednich korekt rezerwy poprzez podwyższenie lub rozwiązanie w zależności od uzyskiwanych przychodów ze sprzedaży.	
Rezerwa na sprawy sporne tworzona jest w kwocie stanowiącej najlepszy szacunek kwoty niezbędnej do rozliczenia powstałego obowiązku.	

	<b>REZERWA NA ODPISY EMERYTALNE</b>	<b>REZERWY NA NAPRAWY GWARANCYJNE</b>	<b>RAZEM</b>
<b>Stan na 01.01.2016</b>	<b>4,5</b>	<b>20,0</b>	<b>24,5</b>
Utworzenie	10,5	393,9	404,4
Wykorzystanie	-	(20,0)	(20,0)
<b>Stan na 31.12.2016</b>	<b>15,0</b>	<b>393,9</b>	<b>408,9</b>
krótkoterminowe	0,1	393,9	394,0
długoterminowe	14,9	-	14,9
<b>Stan na 01.01.2017</b>	<b>15,0</b>	<b>393,9</b>	<b>408,9</b>
Utworzenie	24,4	792,9	817,3
Wykorzystanie	-	(393,9)	(393,9)
<b>Stan na 31.12.2017</b>	<b>39,4</b>	<b>792,9</b>	<b>832,3</b>
krótkoterminowe	0,7	792,9	793,6
długoterminowe	38,7	-	38,7

## 6 Noty pozostałe

### 6.1 Instrumenty finansowe i zarządzanie ryzykiem

<b>Polityka rachunkowości</b>							
<b>Utrata wartości aktywów finansowych</b>							
Na każdy dzień bilansowy dokonuje się oceny, czy składniki aktywów finansowych utraciły wartość. Jeżeli występują dowody wskazujące na wystąpienie utraty wartości należności wycenianych w wysokości zamortyzowanego kosztu, kwota odpisu jest ustalana jako różnica pomiędzy wartością bilansową aktywów, a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych oryginalną efektywną stopą procentową dla tych aktywów. Odpis z tytułu utraty wartości ujmuje się w wyniku finansowym w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych. Odwrócenie odpisu ujmuje się, jeżeli w kolejnych okresach utrata wartości ulega zmniejszeniu i zmniejszenie to może być przypisane do zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.							
	<b>31.12.2017</b>		<b>31.12.2016</b>		<b>01.01.2016</b>		
	<b>POŻYCZKI I NALEŻNOŚCI</b>	<b>INNE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE</b>	<b>POŻYCZKI I NALEŻNOŚCI</b>	<b>INNE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE</b>	<b>POŻYCZKI I NALEŻNOŚCI</b>	<b>INNE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE</b>	
<b>Aktywa finansowe</b>	<b>35 438,1</b>	-	<b>20 654,4</b>	-	<b>12 514,0</b>	-	
Udzielone pożyczki	-	-	-	-	-	-	
Należności od odbiorców	23 683,7	-	14 523,4	-	3 863,0	-	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 754,4	-	6 131,0	-	8 651,0	-	
<b>Zobowiązania finansowe</b>	-	<b>154 096,9</b>	-	<b>100 435,4</b>	-	<b>43 421,7</b>	
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	-	50 135,2	-	47 935,8	-	17 425,3	
Zobowiązania wobec dostawców	-	92 410,7	-	46 688,2	-	23 588,2	
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	-	11 551,0	-	5 811,4	-	2 408,2	

### Zarządzanie ryzykiem finansowym

Z działalnością prowadzoną przez Grupę Kapitałową eobuwie.pl S.A. związane jest wiele różnego rodzaju ryzyk finansowych. Jako główne Zarząd identyfikuje: ryzyko zmiany kursów walutowych, ryzyko zmiany stóp procentowych, ryzyko kredytowe (opisane poniżej) oraz ryzyko płynności (patrz nota 4.3).

### Ryzyko zmiany kursów walutowych

Grupa Kapitałowa eobuwie.pl S.A. prowadzi działalność międzynarodową i w związku z tym narażona jest na ryzyko zmian kursów walut, w szczególności EUR w odniesieniu do transakcji zakupu towarów dokonywanych w Polsce oraz Unii Europejskiej oraz wpływów ze sprzedaży wysyłkowej towarów w walutach kraju odbiorcy: CZK, EUR, RON, HUF, BGN.

Główne pozycje bilansowe narażone na ryzyko walutowe to zobowiązania handlowe (z tytułu zakupu towarów), należności handlowe (z tytułu sprzedaży detalicznej towarów w kanale e-commerce) oraz środki pieniężne.

Grupa monitoruje wahania kursów walutowych i na bieżąco podejmuje działania zmierzające do minimalizowania negatywnego wpływu wahań kursów walut np.: poprzez uwzględnianie tych zmian w cenach produktów. Grupa nie stosuje instrumentów zabezpieczających.

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wcześniej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w złotych przez kurs wymiany.



Poniższa tabela prezentuje ekspozycję Grupy na ryzyko kursowe:

31.12.2017	RAZEM WARTOŚĆ BILANSOWA	POZYCJE W PODZIALE NA WALUTY OBCE (przeliczone na PLN)		POZYCJE W WALUCIE FUNKCJONALNEJ
		EUR	INNE*	
<b>Aktywa finansowe</b>	<b>35 438,1</b>	<b>8 860,1</b>	<b>11 918,3</b>	<b>14 659,7</b>
Należności od odbiorców	23 683,7	2 434,4	9 551,5	11 697,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 754,4	6 425,7	2 366,8	2 961,9
<b>Zobowiązania finansowe</b>	<b>154 096,9</b>	<b>21 480,4</b>	<b>7 160,9</b>	<b>125 455,6</b>
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	50 135,2	4 199,1	-	45 936,1
Zobowiązania wobec dostawców	92 410,7	15 465,0	3 583,0	73 362,7
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	11 551,0	1 816,3	3 577,9	6 156,8

31.12.2016	RAZEM WARTOŚĆ BILANSOWA	POZYCJE W PODZIALE NA WALUTY OBCE (przeliczone na PLN)		POZYCJE W WALUCIE FUNKCJONALNEJ
		EUR	INNE*	
<b>Aktywa finansowe</b>	<b>20 654,4</b>	<b>3 142,1</b>	<b>6 905,9</b>	<b>10 606,4</b>
Należności od odbiorców	14 523,4	2 102,3	3 338,0	9 083,1
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 131,0	1 039,8	3 567,9	1 523,3
<b>Zobowiązania finansowe</b>	<b>100 435,4</b>	<b>15 316,3</b>	<b>3 434,3</b>	<b>81 684,8</b>
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	47 935,8	8 652,4	-	39 283,4
Zobowiązania wobec dostawców	46 688,2	6 083,0	1 696,7	38 908,5
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	5 811,4	580,9	1 737,6	3 492,9

01.01.2016	RAZEM WARTOŚĆ BILANSOWA	POZYCJE W PODZIALE NA WALUTY OBCE (przeliczone na PLN)		POZYCJE W WALUCIE FUNKCJONALNEJ
		EUR	INNE*	
<b>Aktywa finansowe</b>	<b>12 514,0</b>	<b>845,9</b>	<b>4 338,4</b>	<b>7 329,7</b>
Należności od odbiorców	3 863,0	559,2	887,9	2 415,9
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 651,0	286,7	3 450,5	4 913,8
<b>Zobowiązania finansowe</b>	<b>43 421,7</b>	<b>3 514,8</b>	<b>1 583,6</b>	<b>38 323,3</b>
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	17 425,3	-	-	17 425,3
Zobowiązania wobec dostawców	23 588,2	3 387,1	944,7	19 256,4
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	2 408,2	127,7	638,9	1 641,6

\* w ramach grupy Inne występują głównie waluty CZK, RON, BGN, HUF, USD, SEK. Żadna z tych walut łącznie nie jest istotna, stąd nie jest wykazywana odrębnie w tabeli powyżej.

Analizę wrażliwości na ryzyko zmiany kursów walutowych, gdyby kursy aktyw/zobowiązań finansowych wyrażonych w walutach obcych, w szczególności dla EUR w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2016 roku oraz 2017 r. były o 0,05 PLN wyższe/niższe, przedstawia poniższa tabela. Grupa nie prezentuje analizy wrażliwości dla walut innych niż EUR, gdyż łączne saldo dla danej waluty nie jest odrębnie istotne.

Wzrost/spadek kursu EUR			
31.12.2017	Wartość pozycji w walucie EUR	0,05	-0,05
<b>Aktywa finansowe</b>	8 860,1	106,2	-106,2
Należności od odbiorców	2 434,4	29,2	-29,2
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 425,7	77,0	-77,0
<b>Zobowiązania finansowe</b>	21 480,4	257,5	-257,5
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	4 199,1	50,3	-50,3
Zobowiązania wobec dostawców	15 465,0	185,4	-185,4
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	1 816,3	21,8	-21,8
Wpływ na wynik netto		363,7	-363,7

Wzrost/spadek kursu EUR			
31.12.2016	Wartość pozycji w walucie EUR	0,05	-0,05
<b>Aktywa finansowe</b>	3 142,1	35,6	-35,6
Należności od odbiorców	2 102,3	23,8	-23,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 039,8	11,8	-11,8
<b>Zobowiązania finansowe</b>	15 316,3	173,1	-173,1
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	8 652,4	97,8	-97,8
Zobowiązania wobec dostawców	6 083,0	68,8	-68,7
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	580,9	6,6	-6,6
Wpływ na wynik netto		208,7	-208,7

Wzrost/spadek kursu EUR			
01.01.2016	Wartość pozycji w walucie EUR	0,05	-0,05
<b>Aktywa finansowe</b>	845,9	10,1	(10,1)
Należności od odbiorców	559,2	6,7	(6,7)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	286,7	3,4	(3,4)
<b>Zobowiązania finansowe</b>	3 514,8	42,1	(42,1)
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	-	-	-
Zobowiązania wobec dostawców	3 387,1	40,6	(40,6)
Zobowiązania z tytułu zwrotu towarów	127,7	1,5	(1,5)
Wpływ na wynik netto		52,2	(52,2)

## Ryzyko zmiany stóp procentowych

Grupa Kapitałowa eobuwie.pl S.A. jest narażona na ryzyko zmian stóp procentowych głównie w związku z zadłużeniem wynikającym z zawartych umów kredytowych oraz pożyczek od jednostki dominującej wyższego szczebla – CCC S.A..

Część zadłużenia jest oprocentowana wg zmiennej stopy procentowej opartej o WIBOR, a część oprocentowana wg stałej stopy procentowej (saldo długu oprocentowanego stopą stałą nie występuje na 1 stycznia 2016). Wzrost stóp procentowych wpływa na wysokość kosztu obsługi zadłużenia. Depozyty środków pieniężnych o zmiennym oprocentowaniu nie są znaczące stąd Grupa nie jest narażona w istotny sposób na zmianę stóp procentowych w tym zakresie.

Grupa Kapitałowa nie stosuje zabezpieczeń ograniczających wpływ na wynik finansowy zmian w przepływach pieniężnych wynikających ze zmian stóp procentowych.

Gdyby stopy procentowe zadłużenia w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 roku były o 1 p.p. wyższe/niższe, zysk za ten okres byłby o 384 tys. zł niższy/wyższy (2016: 418 tys. zł niższy/wyższy).

Poniższa tabela prezentuje analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stop procentowych, która w ocenie Grupy byłaby rozsądnie możliwa na dzień bilansowy.

	KWOTA NARAŻONA NA RYZYKO ZMIANY STÓP %			Stan na 31.12.2017		Stan na 31.12.2016		Stan na 01.01.2016	
	31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016	+1 P.P.	-1 P.P.	+1 P.P.	-1 P.P.	+1 P.P.	-1 P.P.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	11 731,1	6 102,3	8 582,3	117,3	(117,3)	61,0	(61,0)	85,8	(85,8)
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	(49 135,2)	(45 935,8)	(17 425,3)	(501,4)	501,4	(479,4)	479,4	(174,3)	174,3
<b>Wpływ na wynik netto</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(384,1)</b>	<b>384,1</b>	<b>(418,4)</b>	<b>418,4</b>	<b>(88,5)</b>	<b>88,5</b>

## Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia przez Grupę strat finansowych na skutek niewypełnienia przez klienta lub kontrahenta będącego stroną instrumentu finansowego swoich kontraktowych zobowiązań. Ryzyko kredytowe jest głównie związane z należnościami Grupy od odbiorców (z tytułu środków od pośredników płatności internetowej oraz środków z tytułu pobrań od kurierów), oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na rachunkach bankowych.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe na dzień bilansowy (31 grudnia) została przedstawiona w tabeli poniżej:

	31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016
Należności od odbiorców	23 683,7	14 523,4	3 863,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 754,4	6 131,0	8 651,0
<b>Razem</b>	<b>35 438,1</b>	<b>20 654,4</b>	<b>12 514,0</b>

Grupa nie posiada należności przeterminowanych. Dodatkowe informacje na temat odpisów aktualizujących wartość należności została przedstawiona w nocie 5.4.

Ze względu na to, iż odbiorcy Grupy nie posiadają zewnętrznych ratingów Grupa samodzielnie monitoruje ekspozycję na ryzyko kredytowe związane z należnościami od odbiorców (głównie globalnych pośredników płatności oraz kurierów) poprzez okresową analizę sytuacji finansowej kontrahentów. Z uwagi na wieloletnią współpracę ze swoimi kontrahentami Grupa ocenia ryzyko kredytowe należności od tych kontrahentów jako niskie. Należności od pośredników płatności mają średnio kilkudniowe terminy wymagalności i są spłacane na bieżąco.

Ryzyko kredytowe związane z instrumentami finansowymi w postaci środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest ograniczone, ze względu na to, iż stronami transakcji są banki posiadające wysoki rating kredytowy otrzymany od międzynarodowych agencji ratingowych.

	31.12.2017	31.12.2016	01.01.2016
Banki o ratingu A	2 180,3	748,8	292,7
Banki o ratingu A-	5 868,7	-	-
Banki o ratingu A1	738,6	2 511,8	3 115,7
Banki o ratingu A2	535,1	564,6	174,8
Banki o ratingu AA2	602,6	-	-
Banki o ratingu BBB	1 805,8	2 277,1	4 999,1
<b>Razem</b>	<b>11 731,1</b>	<b>6 102,3</b>	<b>8 582,3</b>

Grupa nie posiada znaczącej koncentracji ryzyka kredytowego. Ryzyko rozłożone jest na dużą liczbę banków z których usług korzysta, klientów z którymi współpracuje oraz wielu pośredników płatności.

## 6.2. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

### Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W prezentowanych okresach Grupa dokonała następujących transakcji z jednostkami powiązаныmi:

	2017	2016	01.01.2016
<b>Kluczowy personel kierowniczy jednostki</b>			
Transakcje w roku obrotowym:			
Sprzedaż usług	215,8	182,5	-
Zakup usług	174,7	185,5	-
Salda na dzień bilansowy:			
Należności handlowe	0,8	39,8	-
Zobowiązania handlowe	3,7	3,7	-
	2017	2016	01.01.2016
<b>Podmioty zależne od członków kluczowego personelu kierowniczego</b>			
Transakcje w roku obrotowym:			
Sprzedaż towarów	-	-	-
Zakup towarów	144,0	144,0	-
Salda na dzień bilansowy:			
Należności handlowe	14,9	15,2	-
	2017	2016	01.01.2016
<b>Podmioty powiązane z członkami kluczowego personelu kierowniczego</b>			
Transakcje w roku obrotowym:			
Sprzedaż towarów	17,3	8,1	-
Zakup towarów	17,9	17,9	-
Salda na dzień bilansowy:			
Należności handlowe	14,9	11,7	1,7
Zobowiązania handlowe	-	-	-
	2017	2016	01.01.2016
<b>Podmioty zależne od tej samej jednostki dominującej wyższego szczebla - CCC S.A.</b>			
Transakcje w roku obrotowym:			
Sprzedaż towarów	-	1 295,1	-
Zakup towarów	50 691,5	27 840,2	-
Salda na dzień bilansowy:			
Należności handlowe	27,3	-	-
Zobowiązania handlowe	24 691,5	11 587,0	-
	2017	2016	01.01.2016
<b>Jednostka dominująca wyższego szczebla – CCC S.A.</b>			
Transakcje w roku obrotowym:			
Zakup towarów	298,5	917,8	-
Odsetki - koszty finansowe	1 133,9	700,2	-
Salda na dzień bilansowy:			
Zobowiązania handlowe	133,5	-	-
Pożyczki otrzymane	49 456,7	47 094,2	-

Powyższe transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały zawarte na warunkach rynkowych.

### **Wynagrodzenie kluczowego personelu kierowniczego**

	<b>WYNAGRODZENIE STAŁE</b>	<b>PROGRAM PŁATNOŚCI OPARTY NA AKCJACH - WARTOŚĆ GODZIWA - KOSZT W OKRESIE</b>	<b>RAZEM</b>
2017			
Członkowie Zarządu	1 329,9	89,7	1 419,6
Rada Nadzorcza	-		-
<b>Razem</b>	<b>1 329,9</b>	<b>89,7</b>	<b>1 419,6</b>
2016			
Członkowie Zarządu	729,0		729,0
Rada Nadzorcza	5,0		5,0
<b>Razem</b>	<b>734,0</b>	<b>-</b>	<b>734,0</b>

Wartość godziwa wszystkich praw z tyt. płatności opartych na akcjach przyznanych w ramach całego Programu członkom zarządu oraz kluczowej kadrze kierowniczej na dzień przyznania wynosi 4 847,9 tys. zł (w tym 921 tys. zł dotyczy członków zarządu). Z tej kwoty w okresie do 31 grudnia 2017 r. jako koszt ujęto kwotę 472 tys. zł. (w tym 89,7 tys. zł dotyczy członków zarządu). Pozostała kwota zostanie rozliczona w koszty w pozostałym okresie nabywania uprawnień. Dalsze informacje na temat programu przedstawiono w Nocie 6.3.

### 6.3. Płatności w formie akcji

#### **Polityka rachunkowości**

Pracownicy Grupy są członkami programu świadczeń opartych na akcjach rozliczanych w instrumentach kapitałowych, w ramach których Grupa otrzymuje usługi pracowników w zamian za instrumenty kapitałowe wydawane przez akcjonariusza kontrolującego tj. CCC S.A. (opcje).

Ponieważ rozliczenie programu dokonywane jest przez CCC S.A., a na Grupie eobuwie.pl S.A. nie ciąży obowiązek wydania akcji lub dokonania płatności na rzecz pracowników, program ten w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy eobuwie.pl S.A. został zaklasyfikowany jako program płatności rozliczanych w instrumentach kapitałowych, a kwota ujęta z tego tytułu w kapitale własnym stanowi dodatkowy wkład od akcjonariusza kontrolującego.

Wartość godziwa usług pracowników otrzymanych w zamian za przyznanie praw wykazywana jest jako koszt przez okres nabywania uprawnień do realizacji świadczenia w korespondencji z kapitałem własnym.

Całkowita kwota podlegająca ujęciu w kosztach zostaje określona przez odniesienie do wartości godziwej przyznanych opcji ustalonej na dzień przyznania opcji:

- z uwzględnieniem wszelkich warunków rynkowych (na przykład ceny akcji jednostki);
- bez uwzględnienia wpływu wszelkich związków ze stażem pracy oraz warunków nierynkowych nabywania uprawnień (na przykład rentowności sprzedaży, celów związanych ze wzrostem sprzedaży oraz wskazanego okresu obowiązkowego zatrudnienia pracownika w jednostce); oraz
- z uwzględnieniem wpływu wszelkich warunków niezwiązanych z nabywaniem uprawnień (na przykład obowiązującego pracowników wymogu utrzymywania uzyskanych instrumentów przez określony czas).

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego jednostka dokonuje rewizji poczynionych szacunków oczekiwanej liczby opcji, do których uprawnienia zostaną nabyte w następstwie spełnienia warunków nabywania uprawnień mających charakter nierynkowy. Grupa prezentuje wpływ ewentualnej rewizji pierwotnych szacunków w sprawozdaniu z wyniku finansowym, wraz z odpowiednią korektą kapitału własnego.

Dodatkowo, w pewnych okolicznościach pracownicy mogą świadczyć usługi przed datą przyznania im praw do nabycia akcji. W takim wypadku wartość godziwa z dnia przyznania praw do nabycia akcji jest szacowana w celu ujęcia kosztów w okresie od rozpoczęcia świadczenia usług przez pracowników do daty faktycznego przyznania im praw.

Z chwilą wykonania praw do nabycia akcji, CCC S.A. emituje nowe akcje, a na Grupie eobuwie.pl S.A. nie ciąży obowiązek ani wydania akcji ani dokonania płatności na rzecz pracowników jako również Grupa eobuwie.pl S.A. nie dokonuje z tego tytułu płatności na rzecz CCC S.A.

W dniu 13 kwietnia 2017 roku, Rada Nadzorcza CCC S.A. (akcjonariusz kontrolujący eobuwie.pl S.A.) podjęła uchwałę w sprawie pozytywnego zaopiniowania i warunkowego zatwierdzenia przedstawionego przez Zarząd CCC S.A. trzyletniego Programu Motywacyjnego na lata 2017-2019 („Program”), pod warunkiem pozytywnej decyzji Walnego Zgromadzenia CCC S.A. w zakresie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego CCC S.A. oraz emisji akcji i warrantów subskrypcyjnych z przeznaczeniem na realizację Programu. Główne cele programu to dodatkowe, długoterminowe motywowanie kadry menedżerskiej Grupy Kapitałowej CCC (w tym Grupy eobuwie.pl S.A.) do realizacji strategii Grupy CCC S.A. w okresie 2017 –2019 oraz podejmowania działań i wysiłków nakierowanych na dalszy rozwój Grupy CCC S.A. i jej perspektyw na lata 2020 i kolejne – w konsekwencji prowadzących do wzrostu wartości akcji Spółki CCC S.A. oraz wartości dla akcjonariuszy. Program przewiduje emisję nie więcej niż 1.174.920 Warrantów oraz nie więcej niż 1.174.920 Akcji serii F. Osobami uprawnionymi do objęcia są członkowie Zarządu CCC S.A, członkowie zarządu Spółek Zależnych (w tym eobuwie.pl S.A.), Członkowie Kierownictwa CCC S.A., Członkowie Kierownictwa Spółek Zależnych (w tym eobuwie.pl S.A.) przy czym warranty nie mogą być oferowane osobom pośrednio lub bezpośrednio posiadającym co najmniej 10% akcji CCC S.A. Warunkiem przyznania uprawnień do objęcia Warrantów, jest uzyskanie przez dane osoby

pozytywnych wyników jej pracy w latach 2017-2019 oraz pozostawania w stosunku zatrudnienia przez cały okres tj. od dnia przyznania opcji tj. 17.10.2017 do dnia 31.12.2019. W odniesieniu do wskazanych warunków przyznawania uprawnień Grupa założyła, że wszystkie warunki zostaną spełnione. Całkowita liczba osób uprawnionych w programie motywacyjnym nie przekroczy 149 osób dla Grupy CCC, w tym 8 osób dla Grupy eobuwie.pl S.A. Program zakłada minimalne progi EBITDA Grupy CCC S.A. (warunkujące uruchomienie transz Programu) na poziomie 550, 650 i 800 mln PLN za odpowiednio rok 2017, 2018 i 2019, to jest łącznie nie mniej niż 2 mld PLN w tym okresie. Dla wszystkich transz przyznanych na bazie wyników za poszczególne lata (2017, 2018, 2019) istnieje obowiązek pozostawania w stosunku zatrudnienia w całym okresie od dnia przyznania uprawnień (17.10.2017) do dnia 31.12.2019 stąd koszt wszystkich transz rozliczany jest przez cały okres wypełniania obowiązku zatrudnienia.

Poniższa tabela przedstawia koszty programu w odniesieniu do pracowników eobuwie.pl S.A. i ujętych lub szacowanych do ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w latach objętych programem:

Transza	Ilość instrumentów w transzy	Wartość godziwa instrumentu	2017	2018	2019	Razem
łącznie	63 000,0	79,3	472,0	2 187,9	2 187,9	4 847,8
Wycena udziałów przypisanych do uczestników			472,0	2 187,9	2 187,9	4 847,8

Wyceny wartości godziwej przyznanych uprawnień dokonano przy zastosowaniu modelu symulacji Monte-Carlo. Przyjęte do modelu założenia były następujące:

- średnia ważona cena akcji – 212,56 zł,
- oczekiwana zmienność kursu akcji – 32,8% ustalona na bazie historycznej zmienności,
- cena wykonania opcji – 211,42 zł,
- średni okres trwania życia opcji – 6 lat,
- założenie dywidendy na akcji, 2,6 zł,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – krzywa zerokuponowa na moment wyceny.

Wszystkie uprawnienia zostały przyznane we wrześniu 2017. Zgodnie z Regulaminem, Warranty dotyczące 2017 r. zostały przyznane zgodnie z warunkami określonymi w Programie; dodatkowo żadne uprawnienia nie przepadły, nie wygasły ani nie zostały zrealizowane. Żadna z przyznanych opcji nie jest wykonywalna na dzień 31.12.2017.

## 6.4. Konsolidacja

### Polityka rachunkowości

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przeniesienia kontroli na Grupę. Konsolidacji zaprzestaje się od dnia zaprzestania sprawowania kontroli.

Grupa ujmuje połączenia przedsięwzięć metodą nabycia. Zapłata przekazana za nabycie przedsięwzięcia stanowi wartość godziwą przekazanych aktywów, zobowiązań zaciągniętych wobec poprzednich właścicieli jednostki przejmowanej oraz udziałów kapitałowych wyemitowanych przez Grupę. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa i zobowiązania oraz zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia przedsięwzięć wycenia się w ujęciu początkowym w ich wartościach godziwych na dzień przejęcia. Grupa ujmuje na dzień przejęcia wszelkie udziały niedające kontroli w jednostce przejmowanej albo według wartości godziwej, albo według wartości proporcjonalnego udziału (odpowiadającego udziałowi niedającemu kontroli) w możliwych do zidentyfikowania ujętych aktywach netto jednostki przejmowanej.

Nadwyżka ceny przejęcia oraz udziałów niekontrolujących nad wartością godziwą przejętych aktywów netto stanowi wartość firmy.

Koszty transakcyjne ujmowane są w wyniku finansowym w momencie poniesienia.

Wewnątrzgrupowe transakcje i rozrachunki oraz niezrealizowane zyski na transakcjach między jednostkami grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane jeżeli nie stanowią przesłanki na utratę wartości.

Podmioty zależne (pośrednio i bezpośrednio) od eobuwie.pl S.A. przedstawia poniższa tabela z danymi na dzień 1.1.2016, 31.12.2016 oraz 31.12.2017:

PODMIOTY ZALEŻNE eobuwie.pl S.A.	POSIADANE UDZIAŁY (I PRAWA GŁOSU)	SIEDZIBA/KRAJ	RODZAJ DZIAŁALNOŚCI
eobuwie.pl S.A.	100%	Zielona Góra, Polska	handlowa
eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o.	100%	Zielona Góra, Polska	logistyczna
eschuhe.de GmbH	100%	Frankfurt (Oder), Niemcy	handlowa
Branded Shoes & Bags sp. z o. o. *	100%	Zielona Góra, Polska	nieoperacyjna

\* Spółka założona w 2017

## 6.5. Zdarzenia po dacie bilansowej

Po dniu bilansowym do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego za rok obrotowy to jest do 06 lutego 2019 r. nie wystąpiły istotne zdarzenia, które nie korygowałyby kwot w niniejszym sprawozdaniu finansowym lecz wymagałyby ujawnienia jako niekorygujące zdarzenia po dniu bilansowym.

## 6.6. Przekształcenie skonsolidowanych sprawozdań finansowych na zgodne z MSSF

Data przejścia na MSSF dla Spółki jest 1 stycznia 2016 r. i dla tej daty sporządzono bilans otwarcia zgodny z wymogami MSSF przy zastosowaniu wytycznych MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy”. MSSF obowiązujące na dzień 31.12.2017 zostały zastosowane do wszystkich prezentowanych okresów.

Grupa nie korzystała ze zwolnień z pełnego retrospektywnego zastosowania MSSF sporządzając bilans otwarcia na 1.1.2016 r.

Ostatnim skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym sporządzonych według poprzednich zasad rachunkowości („Ustawa o rachunkowości” lub „UoR”) jest skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy zakończony 31.12.2017 r. stąd Grupa prezentuje poniżej ujawnienia na temat wpływu przejścia na MSSF również w odniesieniu do danych za rok 2017.

Wpływ przejścia na MSSF na kapitał własny oraz całkowite dochody został zaprezentowany poniżej.

	Korekty	01.01.2016	31.12.2016	31.12.2017
<b>Kapitał własny według poprzednich zasad rachunkowości</b>		<b>32 540,5</b>	<b>70 519,4</b>	<b>128 346,2</b>
Program świadczeń opartych na akcjach :	Korekta (1)	-	-	-
- koszt w wyniku finansowym		-	-	-472
- zwiększenia kapitału z wyceny program świadczeń opartych na akcjach		-	-	472
<b>Kapitał własny według MSSF</b>		<b>32 540,5</b>	<b>70 519,4</b>	<b>128 346,2</b>

	Korekty	2017	2016
<b>Wynik finansowy według poprzednich zasad rachunkowości</b>		<b>57 682,4</b>	<b>37 930,4</b>
Program świadczeń opartych na akcjach	Korekta (1)	-472	-
Zyski/straty aktuarialne z wyceny programu określonych świadczeń	Korekta (2)	10,2	9,3
<b>Wynik finansowy według MSSF</b>		<b>57 220,6</b>	<b>37 939,7</b>
<b>Pozostałe dochody całkowite *</b>			
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Korekta (3)	144,4	48,5
Zyski/straty aktuarialne z wyceny programu określonych świadczeń	Korekta (2)	-10,2	-9,3
<b>Łączne całkowite dochody *</b>		<b>57 354,8</b>	<b>37 978,9</b>

\*wg Ustawy o rachunkowości Grupa nie raportowała całkowitych dochodów lecz wynik netto.

### Opis korekt :

#### 1) Program motywacyjny

W październiku 2017 r. został uruchomiony program motywacyjny opierający się na warrantach subskrypcyjnych (dalsze informacje przedstawiono w Nocie 6.3). Zgodnie z MSSF 2 „Płatności oparte na akcjach”, koszty tego programu ujmowane są w wyniku finansowym (i zaklasyfikowane do kosztów zarządu) w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego („kapitał z wyceny programu świadczeń opartych na akcjach”). Według poprzednich zasad rachunkowości tego typu program nie skutkowało ujęciem kosztu gdyż nie generował dla Grupy wpływu korzyści ekonomicznych. Ujęcie tej różnicy w zasadach rachunkowości spowodowało zmniejszenie zysku za rok 2017 o 472 tys. zł i wzrost kapitału z wyceny programu świadczeń opartych na akcjach. Korekta ta łącznie nie miała wpływu na kapitał własny.

## 2) Wycena aktuarialna świadczeń pracowniczych

Grupa zapewnia swoim pracownikom ubezpieczenie emerytalno-rentowe, które wg MSSF klasyfikowane jest jako program określonych świadczeń po okresie zatrudnienia. Według poprzednich zasad rachunkowości, całość kosztów związanych z tymi świadczeniami pracowniczymi ujęta była w wyniku finansowym jako koszty ubezpieczenia społecznego. W wyniku zastosowania MSR 19 „Świadczenia pracownicze” zyski/straty aktuarialne z wyceny tego programu ujmowane są w pozostałych całkowitych dochodach i kumulowane w kapitale własnym w „zyskach zatrzymanych”. Ujęcie tej różnicy w zasadach rachunkowości spowodowało zwiększenie zysku za rok 2016 o 9,3 tys. zł oraz zwiększenie zysku za rok 2017 o 10,2 tys. zł, i odpowiednio obciążenie „pozostałych całkowitych dochodów” tymi kwotami. Korekta ta łącznie nie miała wpływu na kapitał własny.

## (3) Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych

Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych ujmowane były według poprzednich zasad rachunkowości bezpośrednio w kapitale własnym. Zgodnie z MSSF, kwoty te ujmowane są w pozostałych całkowitych dochodach i kumulowane w kapitale własnym w pozycji „różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych”.

## (4) Prezentacja kosztów

Odpisy aktualizujące wartość zapasów, różnice inwentaryzacyjne i koszty likwidacji ujmowane były według poprzednich zasad rachunkowości w innych kosztach operacyjnych. Dla celów sprawozdawczości wg MSSF, Grupa wybrała prezentację tych kosztów w kosztach własnych sprzedaży. Kwoty tych kosztów to 1 411 tys. zł. (2016: 527 tys. zł.).

## (5) Korekty prezentacyjne w sprawozdaniu z wyniku finansowego

Według poprzednich zasad rachunkowości, Grupa prezentowała skonsolidowany rachunek wyników w wariancie porównawczym tj. prezentując koszty według układu rodzajowego. Dla celów sprawozdawczości wg MSSF, Grupa wybrała prezentację kosztów w skonsolidowanym sprawozdaniu z wyniku finansowego w układzie funkcjonalnym. Ponadto dokonano innych mniejszych zmian prezentacyjnych w celu dostosowania układu przychodów i kosztów do ustalonego przez Grupę formatu sprawozdania z wyniku finansowego wg MSSF.

## (6) Korekty prezentacyjne w sprawozdaniu z sytuacji finansowej

Układ sprawozdania z sytuacji finansowej przyjęty przez Grupę różni się od układu skonsolidowanego bilansu stosowanego wg poprzednich zasad rachunkowości. Główne korekty prezentacyjne związane z przejściem na MSSF są następujące:

- a) Zaliczki na zapasy - w sprawozdaniu finansowym według UoR, zaliczki na zapasy prezentowane były w zapasach, podczas gdy wg MSSF Grupa prezentuje te zaliczki jako „pozostałe należności”. Kwoty zaliczek to 25 874 tys. zł 31.12.2017, 15 225 tys. zł 31.12.2016, oraz 2 308 tys. zł 1.1.2016.
- b) Zobowiązania dotyczące zakupów inwestycyjnych - w sprawozdaniu finansowym według UoR, zobowiązania te prezentowane były w pozostałych zobowiązaniach, podczas gdy Grupa prezentuje je w zobowiązaniach wobec dostawców. Kwoty zobowiązań dotyczących zakupów inwestycyjnych to 7 813 tys. zł 31.12.2017, 3 231 tys. zł 31.12.2016, oraz 3 429 tys. zł 1.1.2016.
- c) Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego - w sprawozdaniu finansowym według UoR, zobowiązania z tytułu podatku dochodowego prezentowane były w zobowiązaniach wobec pozostałych jednostek, wraz z innymi podatkami (VAT). MSSF wymaga prezentacji tego zobowiązania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w osobnej pozycji. Kwoty to 10 616 tys. zł 31.12.2017, 978 tys. zł 31.12.2016, oraz 277 tys. zł 1.1.2016.
- d) Rozliczenia międzyokresowe przychodów  
W sprawozdaniu finansowym według UoR, rozliczenia z tytułu ujęcia przychodów z poprawnym okresie sprawozdawczym prezentowane były w osobnej pozycji bilansu „rozliczenia międzyokresowe przychodów”. Wg MSSF Grupa zaklasyfikowała te kwoty w pozostałych zobowiązaniach. Kwoty to 6 171 tys. zł 31.12.2017, 1 811 tys. zł 31.12.2016, oraz 695 tys. zł 1.1.2016.
- e) Prezentacja należności i rozliczenia międzyokresowych przychodów  
Wg UoR Grupa ujmowała należności oraz PPO w odniesieniu do towarów wydanych do przewoźnika lecz nie dostarczonych do klienta. Wg MSSF takie kwoty nie spełniają kryteriów ujęcia jako należności gdyż nie są jeszcze wymagalne jak również Grupa nie wykonała świadczenia stąd należności te zostały usunięte z bilansu w korespondencji z obniżeniem przychodów przyszłych okresów. W wyniku korekty tej prezentacji, należności zmniejszyły się i rozliczenia



międzyokresowych przychodów zmniejszyły się o 509 tys. zł 1.1.2016, 1 018 tys. zł na koniec 2016 roku oraz o 3 595,2 tys. zł na koniec 2017 roku.

- f) Ujmowanie zwrotów towarów  
W sprawozdaniu finansowym według UoR na rok 2015, zwroty w przyszłych okresach dotyczące sprzedaży w roku bieżącym rozpoznane są w rezerwach i wyceniane w wysokości marży na sprzedaży. Wg MSSF Grupa wykazuje zobowiązania z tytułu zwrotów w kwocie ceny sprzedaży do wypłaty na rzecz klienta w przypadku zwrotu oraz zapasy w wartości bilansowej towarów do otrzymania od klienta w przypadku zwrotu. W wyniku tej korekty, na dzień 1.1.2016, zapasy zostały zwiększone o 1 603 tys. zł, zobowiązania z tytułu zwrotu towarów zwiększone o 2 408 a rezerwa zmniejszona o 805 tys. zł.

**(7) Wpływ przejścia na MSSF na Sprawozdanie z przepływów pieniężnych**

Zastosowanie MSSF nie miało wpływu na przepływy pieniężne. Zmiany w rachunku przepływów pieniężnych wynikają ze zmian prezentacyjnych opisanych powyżej oraz zmian kwoty wyniku finansowego (korekta 1 i 2).

---

Marcin Grzymkowski  
Prezes Zarządu

---

Krzysztof Grzymkowski  
Wiceprezes Zarządu

---

Marzena Czapaluk  
Członek Zarządu

---

Radosław Smolewski  
Główny Księgowy

Zielona Góra, 06 lutego 2019 r.